

INDICE

pag.

Capitolo Primo – CONTRATTO E MERCATO

- | | | |
|----|------------------------------------|---|
| 1. | Specializzazione e mercato | 1 |
| 2. | Specializzazione e dipendenza | 4 |
| 3. | Contratto e giustizia contrattuale | 7 |

Capitolo Secondo – LA FORMAZIONE DELLA CATEGORIA GENERALE DEL CONTRATTO

- | | | |
|----|----------------------------------------------------|----|
| 1. | Dallo <i>status</i> al contratto | 9 |
| 2. | Formalismo e consenso nella tradizione romanistica | 11 |
| 3. | Dal diritto romano ai nostri giorni | 14 |

Capitolo Terzo – LA NOZIONE DI CONTRATTO

Sezione prima – CONTRATTO E NEGOZIO

- | | | |
|----|-------------------------------------------------|----|
| 1. | Negozio giuridico e contratto | 17 |
| 2. | L'autonomia privata | 19 |
| 3. | Gli atti unilaterali | 21 |
| 4. | Il principio di maggioranza e autonomia privata | 21 |

Sezione seconda – CONTRATTO E RAPPORTI PATRIMONIALI

- | | | |
|----|-------------------------------------------|----|
| 1. | Il termine contratto | 23 |
| 2. | La definizione di contratto | 24 |
| 3. | Costituire, regolare o estinguere | 26 |
| 4. | Rapporti giuridici | 26 |
| 5. | L'intento giuridico | 28 |
| 6. | I patti parasociali | 32 |
| 7. | Le lettere di intenti | 33 |
| 8. | La patrimonialità del rapporto | 33 |
| 9. | I contratti ad interessi non patrimoniali | 35 |

Sezione terza – I RAPPORTI DI CORTESIA

- | | | |
|----|----------------------------|----|
| 1. | Le prestazioni di cortesia | 38 |
|----|----------------------------|----|

	<i>pag.</i>
2. Il lavoro gratuito	42
3. Le lettere di <i>patronage</i>	46
 <i>Sezione quarta – DIRITTI DELLA PERSONALITÀ E CONSENSO DELL'AVENTE DIRITTO</i>	
1. I diritti della personalità	51
2. Il diritto alla vita ed all'integrità fisica	53
3. La dignità umana	54
4. I trapianti d'organo	55
5. Il <i>living will</i>	56
6. La bioetica	57
7. La procreazione medicalmente assistita	59
8. Il consenso dell'avente diritto	64
9. Il consenso informato in campo medico	68
 <i>Sezione quinta – DALLO STATUS AL CONTRATTO IN MATERIA DI FAMIGLIA</i>	
1. Autonomia privata e rapporti familiari	73
2. Regime matrimoniale ed accordi tra coniugi	75
3. Le convenzioni matrimoniali	76
4. Gli accordi di annullamento, di separazione e di divorzio	77
5. La famiglia di fatto	82
6. Le unioni omosessuali	84
 <i>Sezione sesta – LE UNIONI CIVILI</i>	
1. La nuova disciplina delle unioni civili, delle convivenze di fatto e dei contratti di convivenza	88
2. L'unione civile	88
3. La convivenza di fatto	91
4. Il contratto di convivenza	92
 <i>Sezione settima – CONTRATTO E SUCCESSIONI PER CAUSA DI MORTE</i>	
1. I patti successori	93
2. Le successioni anomale	95
 <i>Sezione ottava – IL PATTO DI FAMIGLIA</i>	
1. Il patto di famiglia tra passato ed avvenire	99
2. La natura del patto	101
3. Patto di famiglia e revocatoria	102
4. La funzione del patto	103
5. Le trattative	103
6. L'imprenditore	104
7. L'assegnatario	105
8. I legittimari	105

	<i>pag.</i>
9. L'oggetto	108
10. La forma	110
11. La rappresentanza	110
12. La liquidazione	111
13. La riqualificazione delle donazioni precedenti	116
14. Patto di famiglia e comunione dei beni	117
15. L'impugnazione	117
16. I legittimari sopravvenuti	119
17. La revoca	122
18. Lo scioglimento ed il recesso	123
19. La conciliazione	124

Capitolo Quarto – I TIPI CONTRATTUALI

Sezione prima – I TIPI CONTRATTUALI

1. Tipicità ed atipicità dei contratti	125
2. I tipi contrattuali	128
3. La definizione dei tipi	129
4. Pezzi di contratto	134
5. Recenti tendenze legislative in materia di tipi contrattuali	135
6. Parte generale e parte speciale	136
7. La meritevolezza dell'interesse	138
8. Squilibrio contrattuale e meritevolezza dell'interesse	143
9. La qualificazione	147
10. I contratti atipici	150
11. Le applicazioni	155
12. Contratto e diritti reali	160

Sezione seconda – I NUOVI CONTRATTI

1. I contratti atipici	168
2. Il contratto autonomo di garanzia	169
3. La fideiussione <i>omnibus</i>	170
4. Il <i>leasing</i>	173
5. Il <i>sale and lease back</i>	179
6. Il <i>factoring</i>	180
7. Il credito al consumo	182
8. Il contratto di <i>engineering</i>	183
9. La concessione di vendita	184
10. Il <i>franchising</i>	185
11. I contratti di borsa	186
12. Il <i>broker</i> di assicurazione	186
13. Lo <i>swap</i>	187
14. Il contratto di sponsorizzazione	191
15. Il <i>bartering</i>	192
16. Il <i>merchandising</i>	192
17. I contratti relativi all'uso del <i>computer</i>	193
18. I tipi giurisprudenziali	195

Sezione terza – UN ESEMPIO NOTEVOLE:
IL CONTRATTO DI AGENZIA PUBBLICITARIA

1.	Il contratto di agenzia pubblicitaria	209
2.	La qualificazione del contratto di agenzia pubblicitaria	210
3.	La responsabilità dell'agenzia	215
4.	Il recesso	217

Sezione quarta – I CONTRATTI CON CAUSA MISTA E COLLEGATI

1.	I contratti con causa mista	219
2.	La vendita mista a donazione	225
3.	I contratti collegati	228
4.	Collegamento volontario e condizione	233
5.	Il regime dei contratti collegati	235
6.	Il frazionamento contrattuale	239

Capitolo Quinto – LA RESPONSABILITÀ PRECONTRATTUALE

Sezione prima – LA FATTISPECIE

1.	Il problema della responsabilità precontrattuale	241
2.	La natura della responsabilità	245
3.	Il contatto sociale	248
4.	La prescrizione	255
5.	La fattispecie	255
6.	L'elemento oggettivo	256
7.	La responsabilità per conclusione di contratto invalido	256
8.	Minori e responsabilità precontrattuale	260
9.	La responsabilità del coniuge e del terzo in mala fede	261
10.	Il recesso nelle trattative	261
11.	L'impossibilità di concludere il contratto	268
12.	La revoca della proposta	268
13.	Gli altri doveri di correttezza nelle trattative	269
14.	I doveri di segretezza	270
15.	I doveri di collaborazione	271
16.	Validità del contratto e responsabilità precontrattuale	272
17.	Terzi e responsabilità precontrattuale	276
18.	L'elemento soggettivo	280
19.	Responsabilità precontrattuale e pubblica amministrazione	282

Sezione seconda – I DOVERI DI INFORMAZIONE

1.	Società post industriale ed informazione	284
2.	I doveri di informazione	288
3.	La rilevanza economica dell'informazione	291
4.	Le asimmetrie informative	294
5.	Asimmetrie informative e giustizia contrattuale	297

	<i>pag.</i>
6. Doveri di informazione ed espropriazione	298
7. Costo dell'informazione ed asimmetrie informative	299
8. Mancanza di qualità del bene venduto e pregi del bene acquistato	301
9. I doveri di informazione nel codice	303
10. I doveri di informazione nelle leggi speciali	304
11. I doveri di informazione nei progetti di codice europeo dei contratti	308
12. La responsabilità per conclusione di un contratto invalido	310
13. Invalidità del contratto e doveri di informazione	311
14. Regole di correttezza e di validità del contratto	313
15. Vizi incompleti e risarcimento del danno	314
16. Vizi incompleti e doveri di informazione	315
17. La reticenza giuridicamente irrilevante	315
18. Verso una tipologia dei doveri di informazione	316
19. Caratteristiche negative della propria persona	317
20. Caratteristiche negative relative ai propri beni	318
21. Contratti dei consumatori	320
22. Vizi incompleti	322
23. La convenienza economica del contratto	323
24. Le caratteristiche occulte	325
25. L'errore sui motivi	325
26. Le condizioni del mercato	326
27. Le trattative parallele	327
28. L'effettiva intenzione di concludere il contratto	328
29. Le informazioni costose	328
30. Vizi e difetti del bene venduto e pregi di quello acquistato	329
31. I motivi per cui si conclude il contratto	330
32. L'utile economico che si ricava dal contratto	330
33. Norme imperative e doveri di informazione	331
34. Autoresponsabilità e doveri di informazione	332
35. Il contratto tra buona fede ed autoresponsabilità	333
36. I doveri convenzionali di informazione	335
37. Dall'obbligo di informazione a quello di spiegazione	335

Sezione terza – IL QUANTUM

1. Responsabilità precontrattuale ed interesse negativo	336
2. L'interesse negativo nella giurisprudenza	339
3. La casistica giurisprudenziale	342
4. La giurisprudenza della Corte Suprema olandese	345
5. I vari casi di responsabilità precontrattuale	346
6. Il danno emergente	349
7. Il lucro cessante	351
8. Le trattative	355
9. Interesse negativo e danni evitabili	356
10. Interesse positivo e perdita di <i>chances</i>	360
11. Il risarcimento in forma specifica	361
12. Le clausole di esonero dalla responsabilità	364
13. La clausola penale	365
14. Variazioni del valore del bene e <i>compensatio lucri cum damno</i>	365
15. Diritto internazionale privato	367

Capitolo Sesto – LA PROPOSTA

1.	La formazione del contratto	369
2.	L'invito a trattare	369
3.	I caratteri della proposta	371
4.	La volontà e la dichiarazione	376
5.	Il contrasto tra la volontà e la dichiarazione	377
6.	Il contratto sotto falso nome	382
7.	La posizione giuridica del proponente e dell'oblato	390
8.	La cedibilità della proposta	391

Capitolo Settimo – LA RECEZIONE

1.	Le dichiarazioni recettizie	393
2.	Le dichiarazioni contrattuali	396
3.	Capacità e stati soggettivi rilevanti	396
4.	La conclusione del contratto in generale	398
5.	La conclusione del contratto tra persone presenti	401
6.	La conclusione del contratto al telefono	402
7.	La conclusione del contratto tra persone lontane	402
8.	L'indirizzamento	403
9.	La recezione	407
10.	I fatti impeditivi	412
11.	I diritti potestativi	417
12.	La rinuncia	419

Capitolo Ottavo – L'ACCETTAZIONE

1.	I requisiti dell'accettazione	421
2.	La conformità dell'accettazione	422
3.	La tempestività dell'accettazione	429
4.	La forma dell'accettazione	431
5.	La lingua dell'accettazione	433
6.	La conclusione del contratto	433
7.	La conclusione del contratto tra parti in movimento	436
8.	Le dichiarazioni incrociate	436
9.	Il documento unico	437
10.	La lettera di conferma	437

Capitolo Nono – LA CAUSA DEL CONTRATTO

1.	Il problema della causa	439
2.	Le teorie sulla causa	445
3.	La causa in concreto	448
4.	L'elemento giustificativo del contratto	452
5.	La corrispettività tra le prestazioni	452
6.	La forma	461

	<i>pag.</i>
7. La consegna	463
8. L'interesse patrimoniale	465
9. Le promesse gratuite atipiche interessate	466
10. L'affidamento oneroso	469
11. La pubblicità	471
12. Mancanza ed illiceità della causa	471
13. L'astrazione della causa	473
14. Gli atti solutori	479
15. Le clausole di assunzione del rischio	481
16. Il riconoscimento di diritti reali	482
17. Il contratto autonomo di garanzia	482
18. Gli accordi modificativi	483
19. I motivi	487
20. Il contratto indiretto	490
21. I contratti normativi	491
22. La parabola della causa	496

Capitolo Decimo – L'INTERPRETAZIONE

Sezione prima – IL PROBLEMA DELL'INTERPRETAZIONE

1. L'interpretazione come fenomeno generale	501
2. Recenti tendenze in materia di interpretazione	503
3. L'interpretazione dei contratti	505
4. I precedenti storici degli artt. 1362-1371 c.c.	508
5. L'interpretazione dei contratti nei Paesi di <i>common law</i>	510
6. L'interpretazione del contratto nei testi di diritto internazionale ed uniforme	513
7. Il contratto alieno	515
8. Le <i>merger clauses</i> o clausole di completezza del documento	517
9. L'accordo di interpretazione	521

Sezione seconda – LE REGOLE DI INTERPRETAZIONE

1. I criteri previsti dal codice	523
2. La gerarchia tra i criteri	525
3. Verso una nuova sistematica dei criteri ermeneutici	527
4. La derogabilità delle norme interpretative	529
5. Interpretazione e principio dispositivo	531
6. Volontà e dichiarazione	533
7. L'interpretazione letterale	535
8. I contratti redatti in più lingue	539
9. L'interpretazione sistematica	539
10. Il contesto	541
11. L'interpretazione restrittiva ed estensiva	547
12. L'interpretazione secondo buona fede	548
13. Il principio di conservazione del contratto	554
14. Gli usi interpretativi	556

	<i>pag.</i>
15. L'interpretazione funzionale	559
16. L'interpretazione contro l'autore della clausola	560
17. L'interpretazione secondo equità	561
18. L'interpretazione evolutiva	563
19. L'interpretazione dei contratti formali	564
20. L'interpretazione dei contratti conclusi per fatti concludenti	567
21. Le norme interpretative speciali	568
22. L'interpretazione dei contratti normativi	569
23. L'interpretazione dei contratti associativi	571
24. L'interpretazione dei regolamenti di condominio	575
25. L'interpretazione dei contratti standard	578
26. L'interpretazione dei contratti dei consumatori	578
27. L'interpretazione dei contratti di impresa	579
28. L'interpretazione degli atti unilaterali	580
29. L'interpretazione dei contratti con la pubblica amministrazione	581
30. L'interpretazione del testamento	583
31. L'interpretazione delle sentenze di divorzio	585

Capitolo Undicesimo – L'INTEGRAZIONE

Sezione prima – L'INTEGRAZIONE DEL CONTRATTO

1. I contratti incompleti	587
2. Le fonti di integrazione del contratto	590
3. La legge	592
4. I contratti collettivi	598
5. Gli usi	599
6. Tipologia degli usi	608

Sezione seconda – L'EQUITÀ CONTRATTUALE

1. L'equità	610
2. La nozione di equità	611
3. L'equità integrativa	613
4. L'equità limitativa	615
5. L'equità correttiva	616
6. Le applicazioni	617
7. La derogabilità del principio di equità	623
8. L'efficienza economica	624

Sezione terza – LA BUONA FEDE

1. La buona fede contrattuale	625
2. La buona fede al di fuori del contratto	630
3. Correttezza, buona fede ed equità	630
4. Buona fede e diligenza	632
5. Il fondamento della buona fede	632
6. Le funzioni della buona fede	634
7. La buona fede precontrattuale	634

	<i>pag.</i>
8. La buona fede nell'esecuzione del contratto	636
9. La buona fede integrativa	637
10. Le figure tipiche	647
11. L'inadempimento dell'obbligo di buona fede	649
12. La buona fede limitativa	650
13. La buona fede correttiva	655
14. L'abuso del diritto	658
15. Presupposti ed effetti	667
16. L'eccezione di dolo generale	668
17. <i>Fraus omnia corrumpit</i>	669
18. La derogabilità del principio di buona fede	671
19. La ragionevolezza e le nuove clausole generali	671

Capitolo Dodicesimo – I VIZI DEL CONSENSO

Sezione prima – I VIZI DEL CONSENSO NEL SISTEMA

1. Volontà e dichiarazione nel negozio giuridico	673
2. Vizi del consenso e giustizia contrattuale	676
3. Vizi del consenso e responsabilità precontrattuale	679
4. Vizi del consenso e conservazione del contratto	680
5. Vizi del consenso e risarcimento del danno	684
6. Regole di correttezza e di validità del contratto	686
7. Buona fede in senso oggettivo e trasformazione dei vizi del consenso	688
8. Vizi incompleti e risarcimento del danno	689
9. Tipicità e atipicità dei vizi del consenso	690
10. La rilevanza attuale dei vizi del consenso	691
11. Vizi del consenso e contratti telematici di borsa	692

Sezione seconda – L'INCAPACITÀ NATURALE

1. Il problema dell'incapacità naturale	694
2. L'incapacità di intendere o di volere	696
3. Il pregiudizio	699
4. La mala fede	702
5. L'incapacità naturale nel sistema	703
6. Prospettive di riforma	704
7. L'anzianità	705
8. L'ipnosi	705

Sezione terza – L'ERRORE

1. L'errore	707
2. L'essenzialità dell'errore	709
3. Carattere tassativo o meno della classificazione codicistica	714
4. L'errore sull'edificabilità del terreno	715
5. L'errore sulla paternità dell'opera d'arte compravenduta	716
6. L'errore di diritto	718
7. L'errore sui motivi	724

	<i>pag.</i>
8. L'errore sul valore	725
9. La cessione di pacchetti azionari	728
10. L'errore di calcolo	731
11. L'errore nella dichiarazione	732
12. Il dissenso occulto	733
13. Errore ed interpretazione	734
14. Rischio linguistico e lingua straniera	736
15. La riconoscibilità dell'errore	736
16. L'errore comune	739
17. L'errore riconosciuto	740
18. La scusabilità dell'errore	741
19. Il dubbio	742
20. La rettifica del contratto	742
21. Errore ed inadempimento	744
22. L'errore nei negozi a titolo gratuito	745
23. L'errore nei negozi unilaterali tra vivi	746
24. L'errore nella divisione	746
25. L'errore nella transazione e nell'arbitrato irrituale	746
26. L'errore nel matrimonio	747

Sezione quarta – IL DOLO

1. Il dolo raggiero	748
2. L'elemento oggettivo del raggiero	749
3. La reticenza	752
4. L'elemento soggettivo del raggiero	754
5. L'idoneità della condotta a trarre in inganno	754
6. Il <i>dolus bonus</i>	757
7. Il dolo incidente	758
8. Il risarcimento del danno	758
9. Il dolo del terzo	759
10. Il dolo nei negozi unilaterali	760

Sezione quinta – LA VIOLENZA

1. La violenza	761
2. La minaccia	762
3. L'ingiustizia del male minacciato	766
4. L'elemento soggettivo della minaccia	767
5. La violenza del terzo	767
6. La violenza incidente	768
7. Il risarcimento del danno	768
8. La minaccia di far valere un diritto	768

Sezione sesta – LO STATO DI NECESSITÀ E DI BISOGNO

1. Accordo e scambio nella teoria generale del contratto	771
2. L'equilibrio tra le prestazioni nella storia	772
3. L'ascesa e la caduta della libertà contrattuale	773

	<i>pag.</i>
4. Il contratto concluso in stato di pericolo	775
5. Lo stato di pericolo	776
6. L'iniquità delle condizioni	778
7. La mala fede dell'altro contraente	779
8. La rescissione per lesione	779
9. Lo stato di bisogno	780
10. La lesione	786
11. L'approfittamento	787
12. I contratti suscettibili di rescissione	788
13. La divisione	791
14. L'offerta di riduzione ad equità	792
15. La convalida	795
16. L'azione	796
17. Il risarcimento del danno	798
18. I contratti usurari	800

Sezione settima – I NUOVI VIZI DEL CONSENSO

1. L'abuso di posizione dominante	809
2. La dipendenza economica	811
3. La sorpresa	814
4. Il conflitto di interessi	815
5. La pubblicità ingannevole, comparativa, indiretta, occulta, subliminale	825
6. Le pratiche commerciali scorrette ed aggressive	828

Capitolo Tredicesimo – L'INVALIDITÀ

Sezione prima – LA NULLITÀ

1. I regimi del contratto nullo	833
2. La nullità nel sistema	836
3. Gli effetti dei contratti nulli	838
4. Nullità ed inesistenza	839
5. Invalidità ed inefficacia	841
6. L'irregolarità	845
7. Le nullità virtuali	846
8. Nullità e norme imperative	848
9. Nullità e norme costituzionali	855
10. Nullità e norme fiscali	857
11. Nullità e norme valutarie	858
12. Nullità e soggetti stranieri	859
13. Nullità e norme edilizie	860
14. La mancanza del certificato di abitabilità	864
15. La nullità per omessa certificazione energetica	865
16. Divieti di alienazione temporanei e nullità	865
17. Nullità e contratto di trasporto	866
18. Nullità e beni culturali	867
19. Nullità e legislazione <i>antitrust</i>	868

	<i>pag.</i>
20. Nullità e ordinamento sportivo	869
21. Nullità e norme penali	869
22. Nullità e mancanza di causa	874
23. Nullità e buona fede in senso oggettivo	874
24. Nullità relative, di protezione, speciali	877
25. La nullità sopravvenuta	883
26. La nullità derivata	890
27. Nullità e vizi del procedimento amministrativo	892
28. Nullità ed autorità indipendenti	893
29. La nullità sospesa	895
30. La nullità parziale oggettiva	895
31. Le clausole di inscindibilità	907
32. La nullità parziale soggettiva	908
33. La sostituzione di clausole	908
34. La conversione del contratto nullo	911
35. La convalida del contratto nullo	913
36. La legittimazione all'azione di nullità	923
37. La rilevabilità d'ufficio	925
38. L'imprescrittibilità dell'azione	930
39. Il risarcimento del danno e le restituzioni	931

Sezione seconda – L'ANNULLABILITÀ

1. L'annullabilità nel sistema	933
2. L'annullabilità assoluta	935
3. La convalida espressa	936
4. La convalida tacita	939
5. La <i>protestatio</i>	941
6. La legittimazione attiva all'azione di annullamento	942
7. La prescrizione dell'azione di annullamento	945
8. Effetti dell'annullamento tra le parti	947
9. Effetti dell'annullamento nei confronti dei terzi	949

Capitolo Quattordicesimo – L'ECESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

Sezione prima – L'ECESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1. La sopravvenienza contrattuale	951
2. <i>Clausola rebus sic stantibus</i> ed eccessiva onerosità sopravvenuta	955
3. Il fondamento dell'istituto	958
4. I contratti che possono essere assoggettati al rimedio	959
5. Le situazioni strumentali	971
6. I contratti aleatori	973
7. L'alea normale del contratto	977
8. I contratti ad esecuzione differita, continuata e periodica	979
9. Straordinarietà ed imprevedibilità dell'evento	981
10. L'onerosità eccessiva	984

	<i>pag.</i>
11. La risoluzione parziale	991
12. Le clausole di assunzione del rischio	992
13. Le clausole di adeguamento del contratto	994
14. La deducibilità in via di eccezione	996
15. Gli effetti preclusivi della domanda	1000
16. L'offerta di riduzione ad equità	1002
17. I contratti unilaterali	1007
18. Le restituzioni	1009
19. Prescrizione	1011
20. La presupposizione	1011

Sezione seconda – LA REVISIONE DEL CONTRATTO

1. <i>Clausola rebus sic stantibus e reductio ad aequitatem</i> nel diritto comune	1022
2. Sopravvenienza contrattuale e problemi di gestione del contratto nel diritto moderno	1025
3. Autonomia privata e tipi contrattuali	1029
4. La revisione del contratto nel sistema	1032
5. Efficienza economica ed allocazione del rischio	1035
6. L'alea normale del contratto	1037
7. La rinegoziazione del contratto	1038
8. La revisione del contratto	1042
9. I contratti di durata	1043
10. L'incremento dei costi prima dell'inizio dell'esecuzione	1045
11. La revisione del contratto dopo l'inizio dell'esecuzione	1046
12. Quasi contratti ed aggiustamento <i>ex post</i> dei rapporti tra le parti	1048
13. Lo svilimento della controprestazione	1049
14. I restanti casi di revisione del contratto	1050
15. La revisione dell'oggetto della prestazione	1053
16. Obbligazioni non contrattuali ed eccessiva onerosità	1055
17. Rinegoziazione e revisione del contratto nel diritto europeo ed uniformi	1055

Capitolo Quindicesimo – I CONTRATTI DEL CONSUMATORE

Sezione prima – GENERALITÀ

1. Unità e frammentazione del sistema contrattuale	1059
2. Le asimmetrie informative	1061
3. Il neoformalismo	1062
4. Le clausole vessatorie	1063
5. La trasparenza	1064
6. Il diritto di ripensamento	1064
7. La predeterminazione legislativa del contenuto contrattuale	1064
8. Il terzo contratto	1065
9. Il contratto ecologico	1067
10. Il contratto di cessione di prodotti agricoli e agroalimentari	1068
11. Le vendite piramidali	1069

Sezione seconda – LE CLAUSOLE VESSATORIE

1.	Profili storici e comparatistici	1071
2.	Problemi di coordinamento	1074
3.	La nozione di consumatore	1075
4.	La nozione di professionista	1080
5.	La dichiarazione di non essere consumatore	1081
6.	I limiti oggettivi	1082
7.	Il significativo squilibrio	1084
8.	Malgrado la buona fede	1086
9.	Le circostanze del caso concreto	1087
10.	La determinazione dell'oggetto del contratto	1087
11.	La riproduzione di norme di legge	1089
12.	La trattativa individuale	1090
13.	La trasparenza	1094
14.	L'equità	1096
15.	L'interpretazione	1096
16.	La nullità	1097
17.	Il diritto di regresso	1104
18.	La lista grigia	1106
19.	Le applicazioni	1112
20.	Le deroghe	1116
21.	La lista nera	1116
22.	Le clausole non considerate vessatorie	1117
23.	I contratti in corso	1118
24.	Profili processuali	1119
25.	Diritto internazionale privato	1119

Sezione terza – L'INIBITORIA

1.	L'inibitoria ordinaria	1120
2.	L'inibitoria in via d'urgenza	1123
3.	I limiti soggetti del giudicato	1126
4.	La conciliazione	1127
5.	Le penali	1128
6.	La pubblicazione della sentenza	1128
7.	Altre misure	1128
8.	Il risarcimento del danno	1129
9.	La revisione del contratto	1132
10.	La tutela amministrativa contro le clausole vessatorie	1132

Sezione quarta – I CONTRATTI CONCLUSI FUORI DAI LOCALI DI COMMERCIO

1.	La sorpresa	1133
2.	I limiti oggettivi	1135
3.	I doveri di informazione	1136

	<i>pag.</i>
4. Il recesso	1136
5. L'esercizio dello <i>ius poenitendi</i>	1143
6. Le modalità del recesso	1144
7. Le conseguenze del recesso	1144
8. Profili processuali	1145

Capitolo Sedicesimo – IL CONTRATTO TELEMATICO

1. I contratti conclusi tramite internet	1147
2. Le trattative	1149
3. La conclusione del contratto	1150
4. La legge applicabile	1153
5. Il commercio elettronico	1154
6. Il documento informatico	1155
7. Le clausole vessatorie	1158
8. L'incapacità e i vizi del consenso	1159
9. Il mercato telematico di borsa	1162
10. Gli agenti <i>softwares</i>	1163

<i>Indice Analitico</i>	1165
-------------------------	------