

INDICE

Avvertenza
Abbreviazioni

XVII
XIX

IV I DIRITTI SULLE COSE

14

IL DIRITTO DI PROPRIETÀ NEL SISTEMA GIURIDICO

1. La proprietà come diritto soggettivo [3]. – 2. La definizione della proprietà [3]. – 3. La proprietà negli ordinamenti liberali [4]. – 4. Le trasformazioni della proprietà [5]. – 5. La proprietà nella costituzione [6]. – 6. L'espropriazione e l'indennizzo [7]. – 7. La funzione sociale della proprietà [8]. – 8. La proprietà conformata per legge, e il «contenuto minimo essenziale» della proprietà (in particolare, le norme urbanistiche) [11]. – 9. Il tramonto della nozione unitaria di proprietà [12]. – 10. I diversi usi del termine «proprietà», e le «nuove proprietà» [13].

15

L'ESERCIZIO DELLA PROPRIETÀ

1. Il contenuto della proprietà: godimento e disposizione dei beni [15]. – 2. I poteri di esclusione [16]. – 3. I limiti della proprietà [16]. – 4. Il divieto degli atti emulativi [17]. – 5. Proprietà fondiaria e rapporti di vicinato [17]. – 6. Le immissioni [18]. – 7. Le distanze legali [19]. – 8. Luci e vedute [20]. – 9. Stillicidio e acque private [20].

16

ACQUISTO E TUTELA DELLA PROPRIETÀ

1. I modi di acquisto della proprietà [21]. – 2. Gli acquisti a titolo originario [21]. – 3. L'occupazione [22]. – 4. L'invenzione [22]. – 5. L'accessione [23]. – 6. L'accessione invertita [24]. – 7. Unione e commistione [25]. – 8. La specificazione [25]. – 9. Usucapione e regola «possessione vale titolo» (rinvio) [26]. – 10. Gli acquisti a titolo derivativo [26]. – 11. I rimedi a tutela della proprietà: azioni petitorie [27]. – 12. L'azione di rivendicazione [27]. –

13. La prova della proprietà [28]. – 14. L'azione negatoria [29]. – 15. Le azioni di regolamento di confini e per apposizione di termini [30]. – 16. Altri rimedi a tutela della proprietà [30].

17

COMPROPRIETÀ E CONDOMINIO

1. Comproprietà e comunione dei diritti [31]. – 2. L'oggetto della comproprietà: la quota [32]. – 3. «Vantaggi» e «pesi» della comproprietà [33]. – 4. L'amministrazione della comproprietà: il principio di maggioranza [33]. – 5. La divisione [34]. – 6. Il condominio negli edifici: parti comuni e tabelle millesimali [35]. – 7. L'amministrazione del condominio: assemblea dei condomini [36]. – 8. Segue: amministratore e regolamento di condominio [37]. – 9. Il supercondominio [38]. – 10. La multiproprietà [38].

18

I DIRITTI REALI MINORI

1. Proprietà e diritti reali minori (su cosa altrui) [40]. – 2. Diritti reali di godimento e diritti reali di garanzia [41]. – 3. L'usufrutto: definizione, costituzione e durata [41]. – 4. Esercizio ed estinzione dell'usufrutto [42]. – 5. Il quasi usufrutto [43]. – 6. Uso e abitazione [43]. – 7. Le servitù prediali [44]. – 8. I principi regolatori delle servitù [44]. – 9. Tipi di servitù: negative e affermative; continue e discontinue; apparenti e non apparenti [45]. – 10. La costituzione delle servitù: servitù legali (coattive) e volontarie [46]. – 11. Esercizio, difesa ed estinzione delle servitù [48]. – 12. Il diritto di superficie [49]. – 13. L'enfiteusi [50].

19

DIRITTI REALI E DIRITTI DI CREDITO

1. I diritti sulle cose: reali e personali [52]. – 2. L'immediatezza dei diritti reali [53]. – 3. L'assolutezza dei diritti reali (opponibilità ai terzi) [54]. – 4. Azioni reali e azioni personali [56]. – 5. Il numero chiuso dei diritti reali [57]. – 6. La crisi del principio del numero chiuso [58]. – 7. Le obbligazioni reali [59].

20

LA TRASCRIZIONE

1. La funzione generale della trascrizione [60]. – 2. Gli atti soggetti a trascrizione [60]. – 3. La trascrizione degli atti fra vivi [61]. – 4. La trascrizione degli acquisti per causa di morte [63]. – 5. La trascrizione delle domande giudiziali [63]. – 6. Presupposti e modalità della trascrizione [64]. – 7. La continuità delle trascrizioni [65]. – 8. Il sistema tavolare [66]. – 9. La pubblicità relativa ai beni mobili registrati [66].

21

IL POSSESSO

1. La nozione di possesso [67]. – 2. Possesso e detenzione [68]. – 3. Possesso legittimo e illegittimo; di buona fede e di mala fede [69]. – 4. L'acquisto del possesso, e la presunzione di possesso [70]. – 5. Presunzione di possesso intermedio e di possesso anteriore [71]. – 6. La trasformazione della detenzione in possesso, e l'interversione del possesso [71]. – 7. Accessione del possesso e successione nel possesso [72]. – 8. La perdita del possesso, e il costituito possessorio [73]. – 9. La tutela del possesso [73]. – 10. Le azioni a difesa del possesso (azioni possessorie) [73]. – 11. L'azione di reintegrazione (o di spoglio) [74]. – 12. L'azione di manutenzione [75]. – 13. Le azioni di nunciazione (nuova opera e danno temuto) [75]. – 14. La tutela del possesso come modo di tutela della proprietà [76]. – 15. L'usucapione: ragioni giustificative [77]. – 16. Gli elementi dell'usucapione: il possesso [78]. – 17. Il tempo: usucapione ordinaria e abbreviata [78]. – 18. Gli acquisti dal non proprietario, e la regola «possesso vale titolo» [79]. – 19. La restituzione della cosa posseduta: frutti e spese [81].

V

LE OBBLIGAZIONI

22

L'OBBLIGAZIONE

1. L'obbligazione nel sistema giuridico-economico [85]. – 2. La prestazione, e l'interesse del creditore [86]. – 3. I requisiti della prestazione [87]. – 4. La patrimonialità della prestazione [88]. – 5. Gli obblighi non patrimoniali [89]. – 6. I rapporti non obbligatori (prestazioni di cortesia) [89]. – 7. Il doppio valore dell'obbligazione, e le obbligazioni naturali [90]. – 8. Le obbligazioni complesse [91]. – 9. La pluralità di debitori: obbligazioni parziali e solidali [91]. – 10. La disciplina delle obbligazioni solidali [92]. – 11. Le obbligazioni indivisibili [93]. – 12. La solidarietà attiva [93]. – 13. Obbligazioni alternative e facoltative [94]. – 14. Le fonti delle obbligazioni [94]. – 15. Le vicende delle obbligazioni [95]. – 16. Il rapporto obbligatorio: regola della correttezza e obblighi di protezione [96]. – 17. Debitori e creditori nel sistema giuridico-economico [96].

23

ADEMPIMENTO, E ALTRE CAUSE DI ESTINZIONE DELLE OBBLIGAZIONI

1. L'adempimento [98]. – 2. Adempimento e incapacità di agire [99]. – 3. L'adempimento del terzo [100]. – 4. Il pagamento con surrogazione [100]. – 5. Il destinatario dell'adempimento: adempimento al terzo [101]. – 6. Le modalità dell'adempimento [102]. – 7. La dazione in pagamento [103]. – 8. Il termine dell'adempimento [103]. – 9. Il luogo dell'adempimento [104]. – 10. L'imputazione del pagamento [104]. – 11. La mora del creditore [105]. – 12. L'offerta della prestazione [106]. – 13. Gli effetti della mora del creditore [107]. – 14. Le obbligazioni pecuniarie: principio nominalistico, debiti di valuta e debiti di valore [108]. – 15. Gli interessi [109]. – 16. L'anatocismo [110]. – 17. Obbligazioni pecuniarie, moneta ban-

caria e moneta elettronica [111]. – 18. Le altre cause di estinzione delle obbligazioni [112]. – 19. La compensazione [113]. – 20. La confusione [114]. – 21. La novazione [114]. – 22. La remissione [115]. – 23. L'impossibilità sopravvenuta della prestazione [116].

24

LE MODIFICAZIONI DELLE OBBLIGAZIONI

1. Modificazioni dal lato attivo e passivo [118]. – 2. La cessione del credito [119]. – 3. I rapporti fra cessionario e debitore ceduto [120]. – 4. I rapporti fra cedente e cessionario: cessione pro soluto e pro solvendo [121]. – 5. La delegazione di debito: rapporto di provvista e rapporto di valuta [122]. – 6. Segue: delegazione titolata e pura; cumulativa e liberatoria [123]. – 7. La delegazione di pagamento [124]. – 8. L'espromissione [125]. – 9. L'accollo [125]. – 10. Regole comuni ai casi di novazione soggettiva [126].

25

INADEMPIMENTO DELLE OBBLIGAZIONI E MORA DEL DEBITORE

1. L'inadempimento [127]. – 2. I rimedi per l'inadempimento [128]. – 3. La mora del debitore [129]. – 4. La costituzione in mora [130]. – 5. Gli effetti della mora: interessi moratori e passaggio del rischio [131]. – 6. Cessazione (o purgazione) della mora [132].

26

LA RESPONSABILITÀ PER INADEMPIMENTO

1. La funzione della responsabilità per inadempimento [133]. – 2. I criteri della responsabilità [134]. – 3. L'impossibilità della prestazione [135]. – 4. L'imputabilità al debitore: responsabilità per colpa e responsabilità oggettiva [137]. – 5. La responsabilità per colpa: il criterio della diligenza [138]. – 6. Le gradazioni della colpa [139]. – 7. Il dolo [140]. – 8. I principali casi di responsabilità per colpa [141]. – 9. La responsabilità oggettiva (senza colpa) [141]. – 10. I principali casi di responsabilità oggettiva [142]. – 11. La responsabilità per il fatto degli ausiliari [143]. – 12. Il caso fortuito [144]. – 13. Altre formulazioni dei criteri di responsabilità: inesigibilità della prestazione; obbligazioni di mezzi e di risultato [144]. – 14. L'onere della prova [145]. – 15. Il danno [146]. – 16. La riparazione del danno: risarcimento per equivalente e riparazione in forma specifica [146]. – 17. Il danno risarcibile [147]. – 18. Il risarcimento nelle obbligazioni pecuniarie [148]. – 19. La clausola penale [149]. – 20. Clausole di esonero e di limitazione della responsabilità [150].

27

LA GARANZIA DEL CREDITO

1. L'obbligazione, e l'esecuzione forzata [151]. – 2. La responsabilità patrimoniale del debitore come garanzia «generica» del credito. Patrimoni destinati e separati [152]. – 3. La conservazione della garanzia patrimoniale [154]. – 4. L'azione surrogatoria [154]. – 5. L'azione revocatoria: requisiti [155]. – 6. Effetti dell'azione revocatoria [157]. – 7. Il sequestro conservativo [157]. – 8. La parità di trattamento dei creditori [158]. – 9. Le cause legittime di pre-

lazione [159]. – 10. I privilegi [160]. – 11. Garanzie «specifiche»: i diritti reali di garanzia [161]. – 12. Il pegno, e le garanzie mobiliari non possessorie [162]. – 13. L'ipoteca: oggetto, costituzione, titoli [164]. – 14. Iscrizione e grado dell'ipoteca [165]. – 15. L'estinzione dell'ipoteca [165]. – 16. L'ipoteca su bene del terzo [166]. – 17. Il divieto del patto commissorio [167]. – 18. Garanzie reali e garanzie personali [168]. – 19. La sistemazione delle crisi da sovraindebitamento [169].

VI

IL CONTRATTO

28

LA DEFINIZIONE DEL CONTRATTO

1. Il contratto nel sistema del diritto privato [173]. – 2. La definizione del contratto [174]. – 3. Il contratto come atto negoziale: il valore della volontà [174]. – 4. Il contratto come atto bilaterale: il valore dell'accordo [175]. – 5. Gli atti unilaterali [176]. – 6. Il contratto come atto patrimoniale [178]. – 7. Il contratto come atto (fattispecie) e come rapporto (effetti) [178]. – 8. Classificazioni dei contratti: rinvio [179]. – 9. Contratti bilaterali e plurilaterali. Contratti con comunione di scopo [179]. – 10. La disciplina del contratto, e i suoi ambiti di applicazione [180]. – 11. I contratti delle pubbliche amministrazioni [181].

29

FORMAZIONE E FORMA DEL CONTRATTO

1. La formazione dell'accordo contrattuale [183]. – 2. Gli schemi legali per la formazione del contratto [184]. – 3. Destinatari ed effetti delle dichiarazioni contrattuali: dichiarazioni ricettizie e non ricettizie [185]. – 4. Lo schema base: proposta e accettazione [185]. – 5. Il contratto formato mediante esecuzione [187]. – 6. Il contratto formato mediante proposta non rifiutata [187]. – 7. I contratti formati mediante consegna della cosa: contratti consensuali e contratti reali [188]. – 8. L'adesione al contratto aperto [189]. – 9. L'offerta al pubblico [189]. – 10. Vicende della formazione del contratto: morte e incapacità sopravvenuta del dichiarante [190]. – 11. Segue: revoca della proposta e dell'accettazione [191]. – 12. La proposta irrevocabile [191]. – 13. L'opzione [192]. – 14. La prelazione [192]. – 15. La formazione progressiva del contratto [193]. – 16. Le trattative e la responsabilità precontrattuale [195]. – 17. Contratti per adesione e contratti standard: rinvio [196]. – 18. Volontà e manifestazione di volontà [196]. – 19. Le modalità della manifestazione: dichiarazione, silenzio e comportamento concludente [197]. – 20. I contratti formali: funzioni della forma [198]. – 21. Forma per la validità e forma per la prova [200]. – 22. Forme convenzionali, e altre formalità [201]. – 23. I contratti conclusi per via informatica [201].

30

LA RAPPRESENTANZA

1. La formazione del contratto in sostituzione dell'interessato: rappresentanza e spendita del

nome [204]. – 2. Ambiti di applicazione e fonti della rappresentanza: rappresentanza legale, volontaria, organica [206]. – 3. La procura [208]. – 4. Gli interessi in gioco nella disciplina della rappresentanza: conflitto d'interessi e contratto con sé stesso [210]. – 5. Segue: revoca e modificazioni della procura [211]. – 6. Segue: rappresentanza senza potere e contratto del falso rappresentante [211]. – 7. Il rappresentante apparente [213]. – 8. Forme speciali di rappresentanza: rinvio [213]. – 9. Il contratto per persona da nominare [214].

31

GLI ELEMENTI DEL CONTRATTO

1. I «requisiti» del contratto [215]. – 2. L'oggetto del contratto [215]. – 3. I requisiti dell'oggetto: possibilità e liceità [216]. – 4. I criteri dell'illiceità: norme imperative, ordine pubblico e buon costume [217]. – 5. Determinatezza o determinabilità dell'oggetto: il contratto «per relationem» [218]. – 6. La determinazione dell'oggetto ad opera di un terzo (arbitraggio) [219]. – 7. La causa del contratto [219]. – 8. Contratti onerosi e contratti gratuiti [220]. – 9. Contratti con prestazioni corrispettive (di scambio) e contratti associativi [221]. – 10. Contratti commutativi e contratti aleatori [222]. – 11. Causa tipica e causa concreta [224]. – 12. La mancanza di causa [225]. – 13. L'astrazione dalla causa (il negozio astratto) [225]. – 14. L'illiceità della causa [227]. – 15. Causa e motivi del contratto [227].

32

IL REGOLAMENTO CONTRATTUALE

1. Il regolamento contrattuale, e le sue fonti [229]. – 2. La fonte autonoma: il principio di libertà contrattuale [230]. – 3. Tipi contrattuali e contratti atipici: la qualificazione del contratto [231]. – 4. Contratti misti e contratti collegati [233]. – 5. La determinazione volontaria: elementi essenziali, elementi non essenziali, clausole del contratto [234]. – 6. L'interpretazione del contratto [235]. – 7. L'integrazione del contratto [237]. – 8. L'integrazione suppletiva di fonte legale: norme dispositive e usi [237]. – 9. L'integrazione suppletiva di fonte giudiziale [239]. – 10. Segue: l'integrazione giudiziale secondo i principi dell'equità e della buona fede [239]. – 11. L'integrazione cogente: norme imperative e sostituzione automatica di clausole [241]. – 12. Le restrizioni della libertà contrattuale [242]. – 13. Le ragioni politiche delle restrizioni della libertà contrattuale [243]. – 14. La costruzione del regolamento contrattuale: interpretazione, qualificazione e integrazione del contratto [245].

33

GLI EFFETTI DEL CONTRATTO E IL VINCOLO CONTRATTUALE

1. Gli effetti del contratto [246]. – 2. Contratti di attribuzione e contratti di accertamento [246]. – 3. Contratti con effetti obbligatori e con effetti reali [247]. – 4. L'effetto traslativo del consenso, e i suoi limiti [247]. – 5. I contratti normativi [249]. – 6. Contratti con effetti istantanei e contratti di durata [250]. – 7. Il vincolo contrattuale [251]. – 8. La liberazione dal vincolo contrattuale [251]. – 9. Il c.d. mutuo dissenso (risoluzione convenzionale del contratto) [252]. – 10. Il recesso unilaterale dal contratto: recesso convenzionale e caparra

penitenziale [252]. – 11. I recessi legali [253]. – 12. Il ius variandi [254]. – 13. La relatività degli effetti del contratto [255]. – 14. La promessa del fatto del terzo [256]. – 15. Il patto di non alienare [256]. – 16. Il contratto a favore di terzo [257]. – 17. La cessione del contratto [258]. – 18. Il subcontratto [259].

34

EFFETTI DEL CONTRATTO, INTERESSI DELLE PARTI E AUTONOMIA PRIVATA

1. Le manovre delle parti sugli effetti contrattuali [260]. – 2. La condizione: sospensiva e risolutiva [261]. – 3. Altre qualificazioni della condizione [262]. – 4. La pendenza della condizione [264]. – 5. Avveramento e mancanza della condizione [265]. – 6. Il termine [266]. – 7. Il contratto preliminare [267]. – 8. L'inadempimento del contratto preliminare [268]. – 9. Il contratto fiduciario [269]. – 10. Il trust e l'affidamento fiduciario [270]. – 11. La simulazione del contratto [271]. – 12. La simulazione nei rapporti fra le parti [272]. – 13. La simulazione rispetto ai terzi: i terzi acquirenti [273]. – 14. La simulazione rispetto ai terzi creditori [274]. – 15. La prova della simulazione [274].

35

I RIMEDI CONTRATTUALI: INVALIDITÀ DEL CONTRATTO

1. Il contratto difettoso o disturbato, e i rimedi contrattuali [276]. – 2. Tipi di rimedi [277]. – 3. I rimedi contro i contratti viziati: l'invalidità del contratto [277]. – 4. Invalidità e inefficacia del contratto [278]. – 5. Le ragioni della nullità: nullità strutturali e nullità politiche [279]. – 6. Le nullità strutturali [280]. – 7. Nullità e inesistenza del contratto [281]. – 8. Le nullità politiche: il contratto illecito [282]. – 9. Il contratto in frode alla legge [282]. – 10. Nullità testuale e nullità virtuale [283]. – 11. Le ragioni dell'annullabilità: incapacità di agire e vizi della volontà; altre cause [285]. – 12. L'errore: interessi in gioco e criteri di rilevanza [285]. – 13. L'essenzialità dell'errore [287]. – 14. La riconoscibilità dell'errore [289]. – 15. L'errore ostativo [290]. – 16. Il dolo (determinante) [290]. – 17. Dolo incidente, e *dolus bonus* [291]. – 18. La violenza [292]. – 19. La rescissione del contratto: presupposti e fondamento [294]. – 20. Le due ipotesi di rescissione: contratti conclusi in stato di pericolo e in stato di bisogno (rescissione per lesione) [295]. – 21. Il controllo sull'equilibrio economico del contratto [296].

36

IL TRATTAMENTO DEI CONTRATTI INVALIDI

1. Differenze fra nullità e annullabilità: il trattamento dei contratti invalidi [298]. – 2. La legittimazione a far valere l'invalidità [299]. – 3. La prescrizione del diritto di invocare l'invalidità [300]. – 4. Il recupero dei contratti invalidi: la convalida del contratto annullabile [301]. – 5. La conversione del contratto nullo [302]. – 6. La nullità parziale del contratto [303]. – 7. Le conseguenze dell'invalidità: fra le parti [304]. – 8. Le conseguenze dell'invalidità rispetto ai terzi [305]. – 9. Il trattamento del contratto rescindibile [306].

37

RISOLUZIONE DEL CONTRATTO, E ALTRI RIMEDI

1. La risoluzione del contratto [307]. – 2. Attuazione e inattuazione del contratto: caparra confirmatoria ed eccezioni sospensive [308]. – 3. Domanda di adempimento e risoluzione per inadempimento [310]. – 4. La risoluzione giudiziale [310]. – 5. La risoluzione di diritto [311]. – 6. La risoluzione per impossibilità sopravvenuta [313]. – 7. La risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta [314]. – 8. Le conseguenze della risoluzione [316]. – 9. L'esigenza di stabilità del contratto: rimedi non risolutori [317]. – 10. La presupposizione [318]. – 11. La buona fede contrattuale [319]. – 12. L'oggettivazione del contratto [320].

VII

I CONTRATTI

38

I TIPI CONTRATTUALI. CONTRATTI PER IL TRASFERIMENTO DI BENI

1. Il contratto in genere, e i contratti speciali [325]. – 2. L'importanza della disciplina dei tipi contrattuali [326]. – 3. Classificazione dei tipi contrattuali [326]. – 4. La vendita [327]. – 5. La vendita obbligatoria (con effetti obbligatori) [328]. – 6. Le obbligazioni del compratore: il prezzo [329]. – 7. Le obbligazioni del venditore [330]. – 8. La garanzia per i vizi [330]. – 9. La garanzia di conformità nella vendita di beni di consumo [332]. – 10. La garanzia per evizione [334]. – 11. Sottotipi di vendita [335]. – 12. La vendita con patto di riscatto [336]. – 13. La vendita a rate con riserva della proprietà. Il rent to buy [337]. – 14. Le convenzioni internazionali sulla vendita [339]. – 15. La permuta [339]. – 16. Il contratto estimatorio [340]. – 17. La somministrazione [340]. – 18. La concessione di vendita e il franchising [342]. – 19. Il mutuo [343]. – 20. La cessione dei crediti d'impresa (factoring) [344]. – 21. La rendita [346].

39

CONTRATTI PER L'UTILIZZAZIONE DI BENI

1. La locazione [347]. – 2. Diritti e obblighi delle parti [348]. – 3. La locazione e i terzi [349]. – 4. La locazione di immobili urbani [350]. – 5. Locazioni abitative [350]. – 6. Locazioni non abitative [352]. – 7. L'affitto [353]. – 8. La locazione finanziaria (leasing) [353]. – 9. Il comodato [356].

40

CONTRATTI PER L'ESECUZIONE DI OPERE E SERVIZI

1. L'appalto [357]. – 2. L'esecuzione dell'appalto [358]. – 3. Il prezzo dell'appalto [360]. – 4. La garanzia per difformità e vizi [360]. – 5. Il contratto d'opera [361]. – 6. Il contratto del professionista intellettuale [362]. – 7. Il contratto di ingegneria (engineering) [362]. – 8. Il mandato [363]. – 9. Effetti ed estinzione del mandato [364]. – 10. La commissione

[366]. – 11. L'agenzia [366]. – 12. La mediazione [369]. – 13. Il trasporto [370]. – 14. Il trasporto di persone [371]. – 15. Il trasporto di cose [372]. – 16. La spedizione [373]. – 17. Il deposito [374]. – 18. Il deposito in albergo [375]. – 19. Il deposito nei magazzini generali [376]. – 20. I contratti turistici [376].

41

ALTRI CONTRATTI

1. La fideiussione (e il mandato di credito) [378]. – 2. Garanzie personali atipiche: lettera di patronage e contratto autonomo di garanzia [380]. – 3. L'anticresi [381]. – 4. La transazione [381]. – 5. La transazione e i contratti di accertamento; figure affini alla transazione [383]. – 6. La cessione dei beni ai creditori [384]. – 7. Il conto corrente ordinario [384]. – 8. Gioco e scommessa [385].

VIII

LA RESPONSABILITÀ EXTRACONTRATTUALE

42

DANNI EXTRACONTRATTUALI E RESPONSABILITÀ CIVILE

1. Il problema del danno extracontrattuale [389]. – 2. Danni, illeciti e responsabilità [391]. – 3. L'individuazione dei casi di responsabilità: tipicità e atipicità dei danni risarcibili [391]. – 4. Le questioni della responsabilità civile [392]. – 5. Le funzioni della responsabilità civile [393]. – 6. Responsabilità e assicurazione [394].

43

I PRESUPPOSTI DELLA RESPONSABILITÀ CIVILE

1. I presupposti della responsabilità [396]. – 2. Il danno: patrimoniale e non patrimoniale [396]. – 3. Il danno non patrimoniale [397]. – 4. L'ingiustizia del danno [399]. – 5. Il nesso di causalità [401]. – 6. Il concorso di responsabili [404]. – 7. La capacità di intendere e di volere [404]. – 8. Le cause di giustificazione [405]. – 9. Dolo e colpa del responsabile [406]. – 10. La responsabilità oggettiva: le origini [407]. – 11. Il rischio lecito: fondamento e ragioni della responsabilità oggettiva [409].

44

PARTICOLARI IPOTESI DI RESPONSABILITÀ

1. Premessa [411]. – 2. La responsabilità dei genitori e degli insegnanti [411]. – 3. La responsabilità per il fatto dei collaboratori [412]. – 4. La responsabilità per l'esercizio di attività pericolose [413]. – 5. Le responsabilità per il danno da cose [414]. – 6. La responsabilità per la circolazione di veicoli [414]. – 7. La responsabilità indiretta (per fatto altrui) [415]. – 8. La responsabilità del produttore [416]. – 9. La responsabilità per danno ambientale [417]. – 10.

La responsabilità della pubblica amministrazione [417]. – 11. La responsabilità per l'esercizio di attività giudiziaria [419]. – 12. La responsabilità per l'esercizio di attività medica [420]. – 13. La responsabilità per l'esercizio di attività giornalistica [421]. – 14. La responsabilità per danno alla persona: danno biologico e altre voci di danno [421]. – 15. La responsabilità per lesione del credito [423]. – 16. Altre ipotesi di responsabilità: rinvio [424].

45

I RIMEDI CONTRO IL DANNO, E I DIVERSI TIPI DI RESPONSABILITÀ

1. La riparazione del danno [425]. – 2. La determinazione del risarcimento [425]. – 3. La riparazione in forma specifica. L'inibitoria [427]. – 4. I diversi generi di responsabilità: contrattuale ed extracontrattuale [428]. – 5. Le differenze di disciplina: onere della prova; risarcibilità del danno imprevedibile; prescrizione [428]. – 6. Concorso e cumulo delle azioni di responsabilità [430]. – 7. La responsabilità «da contatto» [431].

IX

ALTRE FONTI DI OBBLIGAZIONI

46

PROMESSE UNILATERALI E «QUASI CONTRATTI»

1. Le fonti di obbligazioni, diverse dal contratto e dalla responsabilità extracontrattuale [435]. – 2. Le promesse unilaterali, e il principio di tipicità [436]. – 3. La promessa al pubblico [437]. – 4. Promessa di pagamento e riconoscimento del debito [439]. – 5. I titoli di credito: rinvio [440]. – 6. La gestione di affari altrui [441]. – 7. Il pagamento dell'indebito: oggettivo e soggettivo [442]. – 8. Le conseguenze dell'indebito [444]. – 9. L'arricchimento senza causa: presupposti [445]. – 10. L'obbligazione dell'arricchito [447]. – 11. Fonti negoziali e non negoziali [447]. – 12. Il negozio giuridico [448]. – 13. Il declino della categoria generale del negozio giuridico [450].

XI

**ORGANIZZAZIONE DELL'IMPRESA
E REGOLAZIONE DEL MERCATO**

60

IMPRESE E CONSUMATORI

1. La protezione dei consumatori, e il codice del consumo: consumatori e professionisti [455]. – 2. Qualità dei prodotti e responsabilità del produttore [456]. – 3. Le pratiche commerciali scorrette [457]. – 4. I contratti delle imprese [458]. – 5. I contratti standard (condizioni generali di contratto) [460]. – 6. I contratti dei consumatori: informazioni pre-

contrattuali e divieto delle clausole vessatorie [461]. – 7. Contratti a distanza e contratti negoziati fuori dei locali commerciali [463]. – 8. Il credito ai consumatori [465]. – 9. Rimedi a protezione dei consumatori: azione di classe e inibitoria collettiva [466]. – 10. Normative di settore [466]. – 11. I rapporti fra imprese con diverso potere contrattuale: subfornitura e abuso di dipendenza economica [467].