

Indice

	<i>pag.</i>
<i>Prefazione</i>	XI
<i>Introduzione</i>	XIII

CAPITOLO I

Dal diritto dei mercanti al diritto commerciale statale

1. Le origini: il formarsi della <i>lex mercatoria</i> in Europa	1
2. Dalla <i>lex mercatoria</i> al diritto statale ed internazionale del commercio: ragioni di fondo del successo e del declino della <i>lex mercatoria</i>	5
3. Colbert, il dirigismo e le teorie mercantiliste; gli opposti orientamenti liberoscambisti e le teorie fisiocratiche; il ruolo politico ed economico delle grandi compagnie e i diversi tratti distintivi delle compagnie francesi, olandesi e inglesi	9
4. Il modello francese di statualizzazione del diritto commerciale e la peculiarità dell'esperienza inglese	12

CAPITOLO II

Il diritto degli scambi commerciali nell'ordinamento degli Stati nazionali: la vittoria del liberalismo e l'adozione generalizzata del *Gold Standard*

1. Dalla rivoluzione francese alla prima guerra mondiale: nazionalismo giuridico, rivoluzione industriale e liberismo economico	15
2. Il problema della legge applicabile ai contratti internazionali; il pensiero di von Savigny e il successo dei metodi di risoluzione dei conflitti di leggi ispirati a quel pensiero; cenni sui limiti e gli inconvenienti di tali metodi e sul perdurare dell'esigenza di regole sostanziali uniformi applicabili ai contratti internazionali	20

- | | <i>pag.</i> |
|---|-------------|
| 3. Libertà degli scambi nel commercio internazionale, <i>Gold Standard</i> e nascita dei movimenti politici contrari al <i>laissez-faire</i> in politica economica interna e nel commercio internazionale | 25 |

CAPITOLO III

La fine del *Gold Standard* e la conversione al protezionismo economico e valutario

- | | |
|---|----|
| 1. Dalla fine della prima guerra mondiale allo scoppio della seconda: la caduta del <i>Gold Standard</i> , il rifiuto politico del <i>laissez-faire</i> in materia di commercio internazionale, le politiche di <i>beggar thy neighbor</i> , il protezionismo e la conversione del diritto del commercio internazionale in diritto amministrativo dei rapporti economici con l'estero | 33 |
| 2. Cenni sui più importanti istituti del protezionismo, con particolare riferimento a controllo dei cambi, monopolio dell'oro, tariffe, restrizioni quantitative, sistemi di <i>clearing</i> e altre restrizioni non tariffarie | 39 |

CAPITOLO IV

Il diritto dell'ordine economico internazionale da Bretton Woods all'istituzione dell'Organizzazione Mondiale per il Commercio

- | | |
|--|----|
| 1. Gli Accordi di Bretton Woods (1945) e il progetto di un nuovo ordine economico internazionale: l'istituzione di Fondo Monetario Internazionale, Banca Mondiale e GATT; il sistema dei cambi fissi e il suo fallimento | 49 |
| 2. Neo-liberalismo internazionale, i suoi sviluppi e i suoi limiti: guerra fredda, decolonizzazione, nazionalizzazioni e forme di tutela degli investimenti stranieri | 59 |
| 3. Dagli Accordi di Bretton Woods all'istituzione dell'Organizzazione Mondiale per il Commercio (1994): evolversi del GATT attraverso i <i>round</i> , regionalismo, formarsi e consolidarsi del diritto dello sviluppo | 72 |

CAPITOLO V

Il diritto dell'ordine economico internazionale
dall'istituzione dell'Organizzazione Mondiale
per il Commercio alla crisi del 2008

- | | |
|---|----|
| 1. Dall'istituzione dell'Organizzazione Mondiale per il Commercio allo scoppio della crisi del 2008: la fine della contrapposizione (guerra fredda) Est-Ovest; l'accettazione dei principi e delle istituzioni del neo-liberismo da parte dei paesi in via di sviluppo e dei paesi <i>ex-socialisti</i> ; la globalizzazione e l'evoluzione tecnologica | 83 |
| 2. Le crisi dell'ordine economico internazionale nell'era della globalizzazione: crisi finanziarie locali prima del 2008 e crisi globale del 2008 | 89 |

CAPITOLO VI

Il quadro attuale: diritto in concreto vigente
e varietà delle sue fonti

- | | |
|---|-----|
| 1. Premessa | 103 |
| 2. Diritto internazionale generale. Le origini del trattamento dello straniero tra protezione diplomatica e <i>comity</i> ; sovranità sulle risorse naturali e sovranità monetaria | 105 |
| 3. Diritto internazionale convenzionale | 110 |
| 3.1. Trattati o convenzioni bilaterali. La promozione di rapporti economici a struttura bilaterale: accordi bilaterali di libero scambio, trattati contro la doppia imposizione, accordi bilaterali di investimento | 110 |
| 3.2. Trattati o convenzioni multilaterali. Le convenzioni di diritto materiale uniforme e i trattati che instaurano forme di cooperazione economica; convenzioni multilaterali facilitative e convenzioni multilaterali associative o integrative | 116 |

CAPITOLO VII

Soft law, *hard law* e prassi arbitrale internazionale

- | | |
|---|-----|
| 1. Istituti e norme di diritto internazionale non cogente (<i>soft law</i>). La <i>governance</i> dei Vertici e degli <i>standard setting bodies</i> . Gli <i>standard</i> di comportamento e le norme di auto-disciplina | 123 |
|---|-----|

	<i>pag.</i>
2. Esercizi di diritto uniforme. UNCITRAL, UNIDROIT e Conferenza dell'Aja; Leggi modello, Guide legislative e Principi	131
3. Diritti statali. La sussunzione della fattispecie con caratteri di internazionalità all'interno dell'ordinamento domestico rilevante; soluzioni ai conflitti di leggi e di giurisdizione	138
4. Diritto transnazionale non statale. <i>Lex mercatoria</i> moderna; esigenze di uniformità, standardizzazione e neutralità. Contratti-tipo e clausole standard	143
5. Diritto processuale e sostanziale della prassi arbitrale internazionale: la denazionalizzazione della soluzione del contenzioso. Arbitrato commerciale internazionale ed arbitrato di investimento. Arbitrato <i>ad hoc</i> e arbitrato istituzionalizzato	159

CAPITOLO VIII

La crisi dell'ordine economico contemporaneo

1. Premessa	167
2. Libertà economiche e conflitti di valori: la crisi democratica della ideologia di Bretton Woods e la sua radicale contestazione da parte delle forze nazionali sovraniste	168
3. Possibili effetti di modifica dell'assetto costituzionale come conseguenza della contestazione e dell'abbandono dei presupposti neo-liberali del sistema di Bretton Woods	172
4. Cenni sulla peculiarità della Brexit	174
5. Guerra tariffaria tra Stati Uniti e Cina e riflessi della stessa in prospettiva globale: il nuovo ruolo rivendicato dalla Cina come protettrice del liberoscambismo	176
6. Movimenti migratori	179
7. Sviluppo sostenibile	184

CAPITOLO IX

Nemici ed amici del modello neo-liberale:
la tensione tra ritorno dello statalismo, modelli
di condivisione proposti dall'uniformazione del diritto
e ruolo attivo della cooperazione tra privati

1. Premessa	195
2. I nemici del sistema di Bretton Woods: gli oppositori culturali, professionali e politici	198

Indice	IX
	<i>pag.</i>
3. Nuove sfide e modelli proposti dagli esercizi di uniformazione del diritto	203
4. I possibili progressi nel diritto del commercio internazionale: riconoscimento ed esecuzione di garanzie reali, MSMEs e <i>partnership</i> pubblico-privato (PPP)	206
5. I risultati concreti di cooperazione tra privati nell'area dello sviluppo sostenibile	212

CAPITOLO X

Considerazioni finali e prospettive di cambiamento

1. Premessa	219
2. Riserve dei paesi eccedentari e finanziamento dell'economia internazionale. Nuove istituzioni regionali e nuovi modi di finanziare l'economia internazionale. La specificità del <i>Belt & Road</i> cinese	220
3. Crisi dei negoziati OMC, regionalismi e tentazioni di bilateralismo. CETA, TTIP ed altri esercizi di zone di libero scambio. Verso un diverso modo di concepire l'integrazione dei rapporti commerciali?	224
4. Diritto degli investitori e crisi dell'arbitrato in materia di investimenti. Le nuove tendenze di diritto materiale, l'introduzione di elementi di sostenibilità e il possibile sviluppo dei <i>counter-claims</i> da parte degli Stati. Le criticità nel metodo di soluzione delle controversie e le tendenze di riforma	229
5. Policentrismo, legge applicabile e diritto transnazionale uniforme. Verso l'uniformazione o la concorrenza tra ordinamenti?	237

TAVOLE

TAVOLA 1 – Istituzioni di Bretton Woods	247
TAVOLA 2 – Dal GATT 47 all'OMC	263
TAVOLA 3 – Regionalismo	277
TAVOLA 4 – <i>Governance</i> e <i>soft law</i>	291
<i>Cenni bibliografici</i>	301