

INDICE

pag.

Capitolo Primo – CONTRATTO E MERCATO

1. Specializzazione e mercato	1
2. Specializzazione e dipendenza	5
3. Contratto e costi transattivi	8
4. Contratto e giustizia contrattuale	9
5. Gli effetti del contratto	9

Capitolo Secondo – LA FORMAZIONE DELLA CATEGORIA GENERALE DEL CONTRATTO

1. Dallo <i>status</i> al contratto	11
2. Formalismo e consenso nella tradizione romanistica	13
3. Dal diritto romano ai nostri giorni	16

Capitolo Terzo – LA NOZIONE DI CONTRATTO

Sezione prima – CONTRATTO E NEGOZIO

1. Negozio giuridico e contratto	19
2. L'autonomia privata	21
3. Le clausole negoziali	23
4. Gli atti unilaterali	23
5. Il principio di maggioranza e autonomia privata	24

Sezione seconda – CONTRATTO E RAPPORTI PATRIMONIALI

1. Il termine contratto	25
2. La definizione di contratto	26
3. Costituire, regolare o estinguere	28
4. Rapporti giuridici	28
5. L'intento giuridico	31

	<i>pag.</i>
6. I patti parasociali	34
7. Le lettere di intenti	35
8. La patrimonialità del rapporto	36
9. I contratti ad interessi non patrimoniali	38
 <i>Sezione terza – I RAPPORTI DI CORTESIA</i>	
1. Le prestazioni di cortesia	40
2. Il lavoro gratuito	44
3. Le lettere di <i>patronage</i>	49
 <i>Sezione quarta – DIRITTI DELLA PERSONALITÀ E CONSENSO DELL'AVENTE DIRITTO</i>	
1. I diritti della personalità	54
2. Il diritto alla vita ed all'integrità fisica	56
3. La dignità umana	58
4. I trapianti d'organo	58
5. Il biotestamento	60
6. La bioetica	63
7. La procreazione medicalmente assistita	67
8. Il consenso dell'avente diritto	73
9. Il consenso informato in campo medico	77
10. Il divieto	83
 <i>Sezione quinta – DALLO STATUS AL CONTRATTO IN MATERIA DI FAMIGLIA</i>	
1. Autonomia privata e rapporti familiari	84
2. Regime matrimoniale ed accordi tra coniugi	86
3. Le convenzioni matrimoniali	88
4. Gli accordi di annullamento, di separazione e di divorzio	89
5. La famiglia di fatto	94
6. Le unioni omosessuali	97
 <i>Sezione sesta – LE UNIONI CIVILI</i>	
1. La nuova disciplina delle unioni civili, delle convivenze di fatto e dei contratti di convivenza	103
2. L'unione civile	104
3. La convivenza di fatto	107
4. Il contratto di convivenza	109

pag.

Sezione settima – CONTRATTO E SUCCESSIONI PER CAUSA DI MORTE

1. I patti successori 111
2. Le successioni anomale 113

Sezione ottava – IL PATTO DI FAMIGLIA

1. Il patto di famiglia tra passato ed avvenire 117
2. La natura del patto 119
3. Patto di famiglia e revocatoria 120
4. La funzione del patto 121
5. Le trattative 121
6. L'imprenditore 122
7. L'assegnatario 123
8. I legittimari 123
9. L'oggetto 126
10. La forma 127
11. La rappresentanza 128
12. La liquidazione 129
13. La riqualificazione delle donazioni precedenti 134
14. Patto di famiglie e comunione dei beni 135
15. L'impugnazione 135
16. I legittimari sopravvenuti 137
17. La revoca 140
18. Lo scioglimento ed il recesso 141
19. La conciliazione 142
20. Il regime fiscale 142

*Capitolo Quarto – I TIPI CONTRATTUALI**Sezione prima – I TIPI CONTRATTUALI*

1. Tipicità ed atipicità dei contratti 143
2. I tipi contrattuali 146
3. La definizione dei tipi 147
4. Pezzi di contratto 152
5. Recenti tendenze legislative in materia di tipi contrattuali 153
6. Parte generale e parte speciale 154
7. La meritevolezza dell'interesse 156
8. Squilibrio contrattuale e meritevolezza dell'interesse 162
9. Controllo contenutistico del contratto e giustizia contrattuale 169

	<i>pag.</i>
10. La qualificazione	171
11. I contratti atipici	175
12. Le applicazioni	180
13. Contratto e diritti reali	186

Sezione seconda – I NUOVI CONTRATTI

1. I contratti atipici	194
2. Il contratto autonomo di garanzia	195
3. La fideiussione <i>omnibus</i>	197
4. Il <i>leasing</i>	200
5. La tipizzazione legislativa del contratto di <i>leasing</i>	207
6. Il <i>sale and lease back</i>	209
7. Il <i>factoring</i>	210
8. Il credito al consumo	211
9. Il contratto di <i>engineering</i>	213
10. La concessione di vendita	214
11. Il <i>franchising</i>	215
12. I contratti di borsa	215
13. Il <i>broker</i> di assicurazione	216
14. I contratti derivati	217
15. Il contratto di sponsorizzazione	223
16. Il <i>bartering</i>	223
17. Il <i>merchandising</i>	224
18. I contratti relativi all'uso del computer	224
19. I contratti relativi ai <i>social network</i>	226
20. Il servizio di Wi-Fi gratuito	229
21. I tipi giurisprudenziali	229

Sezione terza – UN ESEMPIO NOTEVOLE: IL CONTRATTO DI AGENZIA PUBBLICITARIA

1. Il contratto di agenzia pubblicitaria	247
2. La qualificazione del contratto di agenzia pubblicitaria	248
3. La responsabilità dell'agenzia	253
4. Il recesso	255

Sezione quarta – I CONTRATTI CON CAUSA MISTA E COLLEGATI

1. I contratti con causa mista	257
2. La vendita mista a donazione	264
3. I contratti collegati	266
4. Collegamento volontario e condizione	272

	<i>pag.</i>
5. Il regime dei contratti collegati	273
6. <i>Tying</i>	277
7. Il frazionamento contrattuale	277

Capitolo Quinto – LA RESPONSABILITÀ PRECONTRATTUALE

Sezione prima – LA FATTISPECIE

1. Il problema della responsabilità precontrattuale	279
2. La natura della responsabilità	284
3. La responsabilità precontrattuale in Germania	287
4. La responsabilità precontrattuale in Francia	288
5. Il contatto sociale	289
6. La prescrizione	298
7. La fattispecie	299
8. L'elemento oggettivo	300
9. La responsabilità per conclusione di contratto invalido	300
10. Minori e responsabilità precontrattuale	304
11. La responsabilità del coniuge e del terzo in mala fede	305
12. Il recesso nelle trattative	305
13. L'impossibilità di concludere il contratto	312
14. La revoca della proposta	312
15. Gli altri doveri di correttezza nelle trattative	313
16. I doveri di segretezza	314
17. I doveri di collaborazione	315
18. Il ritardo nella stipulazione del contratto	316
19. Validità del contratto e responsabilità precontrattuale	316
20. Terzi e responsabilità precontrattuale	321
21. L'elemento soggettivo	324
22. Responsabilità precontrattuale e pubblica amministrazione	327

Sezione seconda – I DOVERI DI INFORMAZIONE

1. Società post industriale ed informazione	329
2. I doveri di informazione	333
3. La vicinanza dell'informazione	337
4. La rilevanza economica dell'informazione	337
5. Le asimmetrie informative	340
6. Asimmetrie informative e giustizia contrattuale	343
7. L'errore ed i suoi antidoti	344
8. Doveri di informazione ed espropriazione	345
9. Costo dell'informazione ed asimmetrie informative	346
10. Mancanza di qualità del bene venduto e pregi del bene acquistato	348

	<i>pag.</i>
11. I doveri di informazione nel codice	349
12. I doveri di informazione nelle leggi speciali	351
13. I doveri di informazione nei progetti di codice europeo dei contratti	355
14. I doveri di informazione nel codice Napoleone	357
15. La responsabilità per conclusione di un contratto invalido	357
16. Invalidità del contratto e doveri di informazione	358
17. Regole di correttezza e di validità del contratto	360
18. Vizi incompleti e risarcimento del danno	361
19. Vizi incompleti e doveri di informazione	362
20. La reticenza giuridicamente irrilevante	363
21. Reticenza e risoluzione del contratto	364
22. Verso una tipologia dei doveri di informazione	364
23. Caratteristiche negative della propria persona	365
24. Rapporti sessuali consenzienti e doveri di informazione	366
25. Rapporti familiari e doveri di informazione	366
26. Caratteristiche negative relative ai propri beni	367
27. Contratti dei consumatori	369
28. Vizi incompleti	371
29. La convenienza economica del contratto	372
30. Le caratteristiche occulte	374
31. L'errore sui motivi	374
32. Le condizioni del mercato	375
33. Le trattative parallele	376
34. L'effettiva intenzione di concludere il contratto	377
35. Le informazioni costose	377
36. Vizi e difetti del bene venduto e pregi di quello acquistato	378
37. Reticenza ed errore sul valore	379
38. I motivi per cui si conclude il contratto	381
39. L'utile economico che si ricava dal contratto	381
40. Norme imperative e doveri di informazione	381
41. Autoresponsabilità e doveri di informazione	382
42. Costi transattivi ed informazioni	384
43. Il contratto tra buona fede ed autoresponsabilità	385
44. La reticenza colposa	386
45. I doveri convenzionali di informazione	387
46. Dall'obbligo di informazione a quello di spiegazione	387
47. Razionalità limitata e insufficienza del dovere di informazione	387
48. Buona fede integrativa e doveri di informazione	390

Sezione terza – IL QUANTUM

1. Responsabilità precontrattuale ed interesse negativo	392
---	-----

	<i>pag.</i>
2. L'interesse negativo nella giurisprudenza	395
3. La casistica giurisprudenziale	398
4. La giurisprudenza della Corte Suprema olandese	401
5. I vari casi di responsabilità precontrattuale	403
6. Il danno emergente	406
7. Il lucro cessante	408
8. Le trattative	411
9. Interesse negativo e danni evitabili	412
10. Interesse positivo e perdita di <i>chances</i>	417
11. Il risarcimento in forma specifica	418
12. Le clausole di esonero dalla responsabilità	421
13. La clausola penale	422
14. Variazioni del valore del bene e <i>compensatio lucri cum damno</i>	422
15. Diritto internazionale privato	424

Capitolo Sesto – LA PROPOSTA

1. La formazione del contratto	425
2. L'invito a trattare	425
3. I caratteri della proposta	427
4. La volontà e la dichiarazione	432
5. Il contrasto tra la volontà e la dichiarazione	433
6. Il contratto sotto falso nome	438
7. La posizione giuridica del proponente e dell'oblato	446
8. La credibilità della proposta	447

Capitolo Settimo – LA RECEZIONE

1. Le dichiarazioni recettizie	449
2. Le dichiarazioni contrattuali	452
3. Capacità e stati soggettivi rilevanti	453
4. La conclusione del contratto in generale	455
5. La conclusione del contratto tra persone presenti	457
6. La conclusione del contratto al telefono	458
7. La conclusione tramite telefax	458
8. La conclusione del contratto tra persone lontane	458
9. L'indirizzamento	459
10. La notifica tramite pec	463
11. La recezione	464
12. I fatti impeditivi	469
13. I diritti potestativi	474
14. La rinuncia	477

Capitolo Ottavo – L'ACCETTAZIONE

1. I requisiti dell'accettazione	479
2. La conformità dell'accettazione	480
3. La tempestività dell'accettazione	487
4. La forma dell'accettazione	490
5. La lingua dell'accettazione	491
6. La conclusione del contratto	492
7. La conclusione del contratto tra parti in movimento	494
8. Le dichiarazioni incrociate	495
9. Il documento unico	495
10. La lettera di conferma	496
11. La <i>relatio</i>	497

Capitolo Nono – LA CAUSA DEL CONTRATTO

1. Il problema della causa	499
2. Le teorie sulla causa	505
3. La causa in concreto	509
4. L'elemento giustificativo del contratto	512
5. La corrispettività tra le prestazioni	513
6. La forma	524
7. La consegna	526
8. L'interesse patrimoniale	528
9. Le promesse gratuite atipiche interessate	529
10. L'affidamento oneroso	533
11. La pubblicità	535
12. Mancanza ed illiceità della causa	535
13. L'astrazione della causa	537
14. Gli atti solutori	544
15. Le clausole di assunzione del rischio	546
16. Il riconoscimento di diritti reali	547
17. Il contratto autonomo di garanzia	548
18. Gli accordi modificativi	548
19. I motivi	552
20. Il contratto indiretto	555
21. I contratti normativi	556
22. La parabola della causa	561

Capitolo Decimo – L'INTERPRETAZIONE

Sezione prima – IL PROBLEMA DELL'INTERPRETAZIONE

1. L'interpretazione come fenomeno generale	565
2. Recenti tendenze in materia di interpretazione	567
3. L'interpretazione dei contratti	569
4. I precedenti storici degli artt. 1362-1371 c.c.	573
5. L'interpretazione dei contratti nei Paesi di <i>common law</i>	574
6. L'interpretazione del contratto nei testi di diritto internazionale ed uniforme	578
7. Il contratto alieno	580
8. Le <i>merger clauses</i> o clausole di completezza del documento	583
9. L'accordo di interpretazione	587
10. Due modelli di contratto	588

Sezione seconda – LE REGOLE DI INTERPRETAZIONE

1. I criteri previsti dal codice	590
2. La gerarchia tra i criteri	593
3. Verso una nuova sistematica dei criteri ermeneutici	595
4. La derogabilità delle norme interpretative	596
5. Interpretazione e principio dispositivo	598
6. Volontà e dichiarazione	601
7. L'interpretazione letterale	603
8. I contratti redatti in più lingue	607
9. L'interpretazione sistematica	608
10. Il contesto	610
11. L'interpretazione restrittiva ed estensiva	615
12. L'interpretazione secondo buona fede	616
13. Il principio di conservazione del contratto	623
14. Gli usi interpretativi	625
15. L'interpretazione funzionale	628
16. L'interpretazione contro l'autore della clausola	629
17. L'interpretazione secondo equità	630
18. L'interpretazione evolutiva	632
19. L'interpretazione dei contratti formali	633
20. L'interpretazione dei contratti conclusi per fatti concludenti	636
21. Le norme interpretative speciali	638
22. L'interpretazione dei contratti normativi	638
23. L'interpretazione dei contratti associativi	641
24. L'interpretazione dei regolamenti di condominio	645

	<i>pag.</i>
25. L'interpretazione dei contratti standard	648
26. L'interpretazione dei contratti dei consumatori	648
27. L'interpretazione dei contratti di impresa	649
28. L'interpretazione degli atti unilaterali	649
29. L'interpretazione dei contratti con la pubblica amministrazione	651
30. L'interpretazione del testamento	653
31. L'interpretazione delle sentenze di divorzio	654

Capitolo Undicesimo – L'INTEGRAZIONE

Sezione prima – L'INTEGRAZIONE DEL CONTRATTO

1. I contratti incompleti	657
2. Le fonti di integrazione del contratto	662
3. La legge	664
4. I contratti collettivi	670
5. Gli usi	672
6. Tipologia degli usi	680

Sezione seconda – L'EQUITÀ CONTRATTUALE

1. L'equità	682
2. La nozione di equità	683
3. L'equità integrativa	685
4. L'equità limitativa	688
5. L'equità correttiva	688
6. Le applicazioni	689
7. La derogabilità del principio di equità	695
8. L'efficienza economica	696

Sezione terza – LA BUONA FEDE

1. La buona fede contrattuale	697
2. La buona fede al di fuori del contratto	703
3. Correttezza, buona fede ed equità	703
4. Buona fede e diligenza	705
5. Il contenuto delle clausole generali	705
6. Il fondamento della buona fede	706
7. Le funzioni della buona fede	707
8. La buona fede precontrattuale	708
9. La buona fede nell'esecuzione del contratto	709
10. La buona fede successiva alla conclusione del rapporto	711

	<i>pag.</i>
11. La buona fede integrativa	711
12. Le figure tipiche	722
13. L'inadempimento dell'obbligo di buona fede	723
14. La buona fede limitativa	724
15. La buona fede correttiva	730
16. L'abuso del diritto	733
17. Presupposti ed effetti	743
18. L'eccezione di dolo generale	744
19. <i>Fraus omnia corrumpit</i>	746
20. La derogabilità del principio di buona fede	744
21. La ragionevolezza e le nuove clausole generali	749
22. Il principio di solidarietà	750
23. Il principio di proporzionalità	751

Capitolo Dodicesimo – I VIZI DEL CONSENSO

Sezione prima – I VIZI DEL CONSENSO NEL SISTEMA

1. Volontà e dichiarazione nel negozio giuridico	753
2. Vizi del consenso e giustizia contrattuale	756
3. Vizi del consenso e responsabilità precontrattuale	759
4. Vizi del consenso e conservazione del contratto	760
5. Vizi del consenso e risarcimento del danno	764
6. Regole di correttezza e di validità del contratto	766
7. Buona fede in senso oggettivo e trasformazione dei vizi del consenso	768
8. Vizi incompleti e risarcimento del danno	769
9. Tipicità e atipicità dei vizi del consenso	771
10. La rilevanza attuale dei vizi del consenso	773
11. Vizi del consenso e contratti telematici di borsa	774

Sezione seconda – L'INCAPACITÀ NATURALE

1. Il problema dell'incapacità naturale	776
2. L'incapacità di intendere o di volere	778
3. Il pregiudizio	781
4. La mala fede	784
5. L'incapacità naturale nel sistema	786
6. Prospettive di riforma	786
7. L'anzianità	787
8. L'ipnosi	788

Sezione terza – L'ERRORE

1. L'errore	790
2. L'essenzialità dell'errore	792
3. Carattere tassativo o meno della classificazione codicistica	798
4. L'errore sull'edificabilità del terreno	800
5. L'errore sulla paternità dell'opera d'arte compravenduta	800
6. L'errore di diritto	802
7. L'errore sui motivi	809
8. L'errore sul valore	809
9. La cessione di pacchetti azionari	813
10. L'errore di calcolo	816
11. L'errore nella dichiarazione	817
12. Il dissenso occulto	818
13. Errore ed interpretazione	819
14. Rischio linguistico e lingua straniera	821
15. La riconoscibilità dell'errore	821
16. L'errore comune	824
17. L'errore riconosciuto	825
18. La scusabilità dell'errore	826
19. Il dubbio	827
20. La rettifica del contratto	828
21. Errore ed inadempimento	829
22. L'errore nei negozi a titolo gratuito	831
23. L'errore nei negozi unilaterali tra vivi	831
24. L'errore nella divisione	832
25. L'errore nella transazione e nell'arbitrato irrituale	832
26. L'errore nel matrimonio	833
27. L'errore nell'adozione	833
28. L'errore nel patteggiamento	834

Sezione quarta – IL DOLO

1. Il dolo raggiero	835
2. L'elemento oggettivo del raggiero	837
3. La reticenza	839
4. L'elemento soggettivo del raggiero	841
5. L'idoneità della condotta a trarre in inganno	842
6. Il <i>dolus bonus</i>	844
7. Il dolo incidente	845
8. Il risarcimento del danno	846
9. Il dolo del terzo	847
10. Il dolo nei negozi unilaterali	849

pag.

Sezione quinta – LA VIOLENZA

1. La violenza	850
2. La minaccia	851
3. L'ingiustizia del male minacciato	855
4. L'elemento soggettivo della minaccia	856
5. La violenza del terzo	856
6. La violenza incidente	857
7. Il risarcimento del danno	857
8. La minaccia di far valere un diritto	858

Sezione sesta – LO STATO DI NECESSITÀ E DI BISOGNO

1. Accordo e scambio nella teoria generale del contratto	860
2. L'equilibrio tra le prestazioni nella storia	861
3. L'ascesa e la caduta della libertà contrattuale	862
4. Il contratto concluso in stato di pericolo	865
5. Lo stato di pericolo	865
6. L'iniquità delle condizioni	868
7. La mala fede dell'altro contraente	869
8. L'equo compenso	869
9. La rescissione per lesione	870
10. Lo stato di bisogno	870
11. La lesione	876
12. L'approfittamento	877
13. I contratti suscettibili di rescissione	879
14. La divisione	881
15. L'offerta di riduzione ad equità	882
16. La convalida	885
17. L'azione	886
18. Il risarcimento del danno	889
19. I contratti usurari	891

Sezione settima – I NUOVI VIZI DEL CONSENSO

1. L'abuso di posizione dominante	900
2. La dipendenza economica	902
3. La sorpresa	905
4. Il conflitto di interessi	906
5. La pubblicità ingannevole, comparativa, indiretta, occulta, subliminale	922
6. Le pratiche commerciali scorrette ed aggressive	925
7. Il <i>neuromarketing</i>	929
8. La libertà del consenso	929

Capitolo Tredicesimo – L'INVALIDITÀ

Sezione prima – LA NULLITÀ

1. L'invalidità in generale	931
2. I regimi del contratto nullo	932
3. La nullità nel sistema	934
4. Gli effetti dei contratti nulli	937
5. Nullità ed inesistenza	938
6. Invalidità ed inefficacia	940
7. L'irregolarità	944
8. Le nullità virtuali	944
9. Nullità e norme imperative	947
10. Nullità e norme costituzionali	954
11. Nullità e norme fiscali	956
12. Nullità e norme valutarie	958
13. Nullità e soggetti stranieri	958
14. Nullità e norme edilizie	959
15. La mancanza del certificato di abitabilità	965
16. La nullità per omessa certificazione energetica	965
17. Divieti di alienazione temporanei e nullità	966
18. Nullità e contratto di trasporto	966
19. Nullità e contratto di lavoro giornalistico	967
20. Nullità e beni culturali	968
21. Nullità e legislazione <i>antitrust</i>	968
22. Nullità e ordinamento sportivo	969
23. Nullità e norme penali	970
24. Nullità e mancanza di causa	974
25. Nullità e buona fede in senso oggettivo	975
26. Nullità relative, di protezione, speciali	977
27. La nullità sopravvenuta	984
28. La nullità per violazione di obblighi legali di comportamento	992
29. La nullità derivata	994
30. Nullità e vizi del procedimento amministrativo	996
31. Nullità ed autorità indipendenti	998
32. La nullità sospesa	999
33. La nullità parziale oggettiva	1000
34. Le clausole di scindibilità ed inscindibilità	1012
35. La nullità parziale soggettiva	1013
36. La sostituzione di clausole	1014
37. La conversione del contratto nullo	1016
38. La convalida del contratto nullo	1018

	<i>pag.</i>
39. La rinuncia all'azione di nullità	1029
40. La legittimazione all'azione di nullità	1030
41. La rilevabilità d'ufficio	1032
42. L'imprescrittibilità dell'azione	1037
43. Il risarcimento del danno e le restituzioni	1038
44. La nullità e l'obbligo di rinegoziare	1039

Sezione seconda – L'ANNULLABILITÀ

1. L'annullabilità nel sistema	1040
2. L'annullabilità assoluta	1042
3. La convalida espressa	1043
4. La convalida tacita	1046
5. La <i>protestatio</i>	1048
6. La legittimazione attiva all'azione di annullamento	1049
7. La prescrizione dell'azione di annullamento	1052
8. Effetti dell'annullamento tra le parti	1055
9. Effetti dell'annullamento nei confronti dei terzi	1056

Capitolo Quattordicesimo – L'ECCESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

Sezione prima – L'ECCESSIVA ONEROSITÀ SOPRAVVENUTA

1. La sopravvenienza contrattuale	1057
2. Clausola <i>rebus sic stantibus</i> ed eccessiva onerosità sopravvenuta	1061
3. Il fondamento dell'istituto	1064
4. I contratti che possono essere assoggettati al rimedio	1065
5. Le situazioni strumentali	1077
6. I contratti aleatori	1079
7. L'alea normale del contratto	1083
8. I contratti ad esecuzione differita, continuata e periodica	1085
9. Straordinarietà ed imprevedibilità dell'evento	1087
10. L'onerosità eccessiva	1090
11. La risoluzione parziale	1098
12. Le clausole di assunzione del rischio	1099
13. Le clausole di adeguamento del contratto	1100
14. Le clausole di recesso	1102
15. La deducibilità in via di eccezione	1102
16. Gli effetti preclusivi della domanda	1107

	<i>pag.</i>
17. L'offerta di riduzione ad equità	1109
18. I contratti unilaterali	1114
19. Profili processuali	1116
20. Le restituzioni	1116
21. Prescrizione	1118
22. La presupposizione	1118

Sezione seconda – LA REVISIONE DEL CONTRATTO

1. Clausola <i>rebus sic stantibus</i> e <i>reductio ad aequitatem</i> nel diritto comune	1129
2. Sopravvenienza contrattuale e problemi di gestione del contratto nel diritto moderno	1132
3. Autonomia privata e tipi contrattuali	1137
4. La revisione del contratto nel sistema	1140
5. Efficienza economica ed allocazione del rischio	1143
6. L'alea normale del contratto	1145
7. La rinegoziazione del contratto	1146
8. La revisione del contratto	1151
9. I contratti di durata	1152
10. Principio di adeguamento e principio di stabilità del contratto	1155
11. L'incremento dei costi prima dell'inizio dell'esecuzione	1155
12. La revisione del contratto dopo l'inizio dell'esecuzione	1156
13. Quasi contratti ed aggiustamento <i>ex post</i> dei rapporti tra le parti	1157
14. Lo svilimento della controprestazione	1159
15. I restanti casi di revisione del contratto	1160
16. Calo fisiologico degli idrocarburi ed adeguamento del prezzo	1163
17. La revisione dell'oggetto della prestazione	1163
18. Obbligazioni non contrattuali ed eccessiva onerosità	1165
19. Rinegoziazione e revisione del contratto nel diritto europeo ed uniforme	1166
20. Emergenza Covid e contratti in corso	1168

Capitolo Quindicesimo – I CONTRATTI DEL CONSUMATORE

Sezione prima – GENERALITÀ

1. Unità e frammentazione del sistema contrattuale	1171
2. Le asimmetrie informative	1173
3. Il neoformalismo	1175
4. La forma informativa	1176

	<i>pag.</i>
5. Le clausole vessatorie	1176
6. La trasparenza	1177
7. Il diritto di ripensamento	1177
8. La predeterminazione legislativa del contenuto contrattuale	1178
9. Il terzo contratto	1178
10. Il contratto ecologico	1181
11. L'economia solidale	1181
12. Il contratto di cessione di prodotti agricoli e agroalimentari	1182
13. Le vendite piramidali	1184

Sezione seconda – LE CLAUSOLE VESSATORIE

1. Profili storici e comparatistici	1185
2. L'eccessivo squilibrio nei testi di <i>soft law</i>	1188
3. La nuova disciplina delle clausole vessatorie nel BGB e nel Codice Napoleone	1189
4. Problemi di coordinamento	1189
5. La nozione di consumatore	1191
6. La nozione di professionista	1197
7. La dichiarazione di non essere consumatore	1197
8. I limiti oggettivi	1199
9. Il significativo squilibrio	1200
10. Malgrado la buona fede	1203
11. Le circostanze del caso concreto	1204
12. La determinazione dell'oggetto del contratto	1204
13. La riproduzione di norme di legge	1206
14. La trattativa individuale	1207
15. La trasparenza	1211
16. L'equità	1215
17. L'interpretazione	1215
18. La nullità	1216
19. Le restituzioni	1225
20. Il diritto di regresso	1225
21. La lista grigia	1227
22. Le applicazioni	1233
23. Le deroghe	1237
24. La lista nera	1237
25. Le clausole non considerate vessatorie	1238
26. I contratti in corso	1239
27. Profili processuali	1240
28. Diritto internazionale privato	1240

Sezione terza – L'INIBITORIA

1. L'inibitoria ordinaria	1241
2. L'inibitoria in via d'urgenza	1244
3. I limiti soggettivi del giudicato	1247
4. La conciliazione	1248
5. Le penali	1249
6. La pubblicazione della sentenza	1249
7. Altre misure	1249
8. Il risarcimento del danno	1250
9. La revisione del contratto	1255
10. La tutela amministrativa contro le clausole vessatorie	1255

Sezione quarta – I CONTRATTI CONCLUSI FUORI DAI LOCALI DI COMMERCIO

1. La sorpresa	1256
2. I limiti oggettivi	1258
3. I doveri di informazione	1259
4. Il recesso	1260
5. L'esercizio dello <i>ius poenitendi</i>	1268
6. Le modalità del recesso	1269
7. Le conseguenze del recesso	1269
8. I contratti telefonici	1270
9. Le forniture non richieste	1271
10. Profili processuali	1272

Capitolo Sedicesimo – IL CONTRATTO TELEMATICO

1. I contratti conclusi tramite internet	1273
2. Le trattative	1276
3. La conclusione del contratto	1276
4. La legge applicabile	1279
5. Il commercio elettronico	1280
6. La nozione di professionista nel commercio elettronico	1281
7. Il documento informatico	1281
8. La firma grafometrica	1285
9. I termini d'uso	1285
10. Le clausole vessatorie	1286
11. La clausola di proroga di giurisdizione	1288
12. L'incapacità e i vizi del consenso	1288

pag.

13. Il mercato telematico di borsa

1291

14. Gli agenti *softwares*

1292

15. Gli *smart contracts*

1293

Indice analitico

1297

