

# INDICE-SOMMARIO

	<i>pag.</i>
<i>Premessa</i>	1

## CAPITOLO I

### LA SUBFORNITURA INDUSTRIALE

1. Subfornitura e integrazione verticale tra imprese	7
2. La subfornitura industriale nell'ambito del decentramento produttivo	9
3. La subfornitura industriale nella prassi aziendale	10
4. ( <i>Segue</i> ) Le varie classificazioni del fenomeno	15
5. Subfornitura industriale e forme di cooperazione tra imprese	17
6. La problematica collocazione giuridica del fenomeno	21
7. L'asimmetria nei rapporti di subfornitura	23
8. ( <i>Segue</i> ) L'esigenza di una regolamentazione normativa	25
9. La legge 18 giugno 1998, n. 192	27
10. ( <i>Segue</i> ) Fattispecie e statuti	29

## CAPITOLO II

### SUBFORNITURA E DIPENDENZA TECNICA

#### SEZIONE I

##### *La fattispecie*

1. La definizione normativa di subfornitura	33
2. Gli aspetti problematici	38
3. La qualità di imprenditore di entrambi i contraenti	40
4. L'irrilevanza di altri requisiti soggettivi	42
5. Le direttive dettagliate del committente	45
6. ( <i>Segue</i> ) La dipendenza progettuale-tecnologica	47
7. ( <i>Segue</i> ) I contenuti della dipendenza tecnica	51

	<i>pag.</i>
8. ( <i>Segue</i> ) L'integrazione "forte" delle attività produttive	55
9. ( <i>Segue</i> ) Dipendenza tecnica e dipendenza economica	57
10. Le ipotesi espressamente escluse dal legislatore	61
11. Subfornitura industriale ed altre tipologie contrattuali	63

## SEZIONE II

*L'inquadramento giuridico*

1. La questione teorico-sistematica	68
2. Subfornitura e subcontratto	70
3. Subfornitura e ragionamento tipologico	73
4. ( <i>Segue</i> ) L'intervento della Corte costituzionale	77
5. Riconducibilità della subfornitura nell'ambito dei tipi legali	80
6. ( <i>Segue</i> ) Subfornitura e contratti tipici	82
7. La subfornitura strutturata come contratto-quadro	86

## SEZIONE III

*La disciplina*

1. Squilibrio contrattuale e tutela del subfornitore	88
2. Forma e contenuto del contratto di subfornitura	89
3. ( <i>Segue</i> ) La conclusione del contratto mediante inizio di esecuzione	92
4. ( <i>Segue</i> ) Il contenuto del contratto	94
5. ( <i>Segue</i> ) La nullità per vizio di forma	97
6. I termini di pagamento	100
7. ( <i>Segue</i> ) La matrice comunitaria della disciplina	101
8. ( <i>Segue</i> ) Le conseguenze del mancato o ritardato pagamento	104
9. ( <i>Segue</i> ) Gli accordi collettivi derogatori	107
10. Divieto di interposizione	109
11. ( <i>Segue</i> ) La subfornitura di secondo livello	112
12. ( <i>Segue</i> ) La nullità del subcontratto	114
13. La responsabilità del subfornitore	117
14. ( <i>Segue</i> ) L'esclusione della responsabilità del subfornitore	119
15. ( <i>Segue</i> ) La nullità delle clausole difformi	120
16. ( <i>Segue</i> ) I termini per le contestazioni del committente	121
17. ( <i>Segue</i> ) Ulteriori profili di responsabilità delle parti	121
18. La nullità di alcune clausole	124
19. ( <i>Segue</i> ) La clausola relativa allo <i>ius variandi</i>	125
20. ( <i>Segue</i> ) La clausola sul recesso senza congruo preavviso	128
21. ( <i>Segue</i> ) La cessione dei diritti di privativa del subfornitore	130
22. Intervento eteronomo ed equilibrio negoziale	133

CAPITOLO III  
SUBFORNITURA E DIPENDENZA ECONOMICA

## SEZIONE I

*La fattispecie*

1. Subfornitura e abuso di dipendenza economica	137
2. Il divieto di abuso di dipendenza economica	139
3. L'asimmetria nei rapporti negoziali tra imprenditori	142
4. Genesi ed evoluzione della disciplina	144
5. Natura e funzione dell'istituto	148
6. L'autonomia della fattispecie	151

## SEZIONE II

*La dipendenza economica*

1. L'ambito oggettivo di applicazione dell'istituto	155
2. L'ambito soggettivo di applicazione della disciplina	161
3. Dipendenza economica e clausole vessatorie	164
4. Le alternative soddisfacenti	169
5. Tipologie di dipendenza economica e subfornitura	173
6. ( <i>Segue</i> ) La dipendenza da rapporti commerciali	176
7. ( <i>Segue</i> ) La dipendenza del fornitore	179
8. Le nuove frontiere della dipendenza economica	180

## SEZIONE III

*La condotta abusiva*

1. L'abuso della dipendenza economica	184
2. L'abuso collettivo di dipendenza economica	186
3. Abuso di dipendenza economica e gruppi di imprese	189
4. Abuso di dipendenza economica e buona fede	193
5. Le ipotesi tipizzate di abuso di dipendenza economica	199
6. ( <i>Segue</i> ) Il rifiuto di vendere o di comprare	201
7. ( <i>Segue</i> ) Le conseguenze del rifiuto illegittimo di contrarre	207
8. ( <i>Segue</i> ) L'imposizione di condizioni contrattuali inique	208
9. ( <i>Segue</i> ) Tipologie di clausole abusive	211
10. ( <i>Segue</i> ) L'interruzione arbitraria delle relazioni commerciali	215
11. Il nuovo scenario delle condotte abusive	218

	<i>pag.</i>
SEZIONE IV	
<i>L'impianto rimediale</i>	
1. Il regime sanzionatorio	221
2. La nullità di protezione	222
3. Le azioni inibitorie	228
4. La tutela risarcitoria	232
5. I rimedi offerti dalla legge <i>antitrust</i>	235
6. Giudice ordinario e conflitti di competenza	239
 <i>Bibliografia</i>	 243
 <i>Giurisprudenza</i>	 265