INHALTSVERZEICHNIS

Seite

V(VORWORT	
ΕI	EINLEITUNG	
	KAPITEL I VOM RECHT DER KAUFLEUTE ZU EINEM STATUARISCHEN HANDELSRECHT	
	Die Ursprünge: Entstehung der <i>lex mercatoria</i> in Europa Von der <i>lex mercatoria</i> zu einem statuarischen und internationalen Handelsrecht: wesentliche Gründe für den Erfolg der <i>lex mercatoria</i> und für ihren Niedergang	1 5
3.	Colbert, Dirigismus und die merkantilistische Theorien; die antagonistischen Leitbilder des Freihandels und der Physiokratie; die politische und wirtschaftliche Rolle von Großunternehmen und die besonderen Merkmale französischer, niederländischer und englischer	
4.	Unternehmungen Das französische Modell staatlicher Rechtssetzung und die Eigenheit englischer Entwicklungen	8
	KAPITEL II	
	INTERNATIONALES HANDELSRECHT IN DEN NATIONALEN RECHTSORDNUNGEN: DER SIEGESZUG DES WIRTSCHAFTSLIBERALISMUS UND DIE EINFÜHRUNG DES GOLDSTANDARDS	
1.	Von der Französischen Revolution bis zum Ersten Weltkrieg: Nationalisierung des Rechts, industrielle Revolution und wirtschaftliches Laissez-faire	15

		Seite
	Die Problematik des auf internationale Verträge anwendbaren Rechts; die Lehre von Savignys und der Erfolg darauf aufbauender Methoden zur Bewältigung von Normenkollisionen; Vor- und Nachteile ebendieser Methoden und das Wiedererstarken des Bedarfs nach substantiellen und uniformen Regelungen für internationale Verträge Liberalisierung des Welthandels, <i>gold standard</i> und politische Bewegungen gegen das <i>Laissez-faire</i> in der nationalen Wirtschaftspolitik wie auch im Welthandel	20
	KAPITEL III	
	AS ENDE DES GOLDSTANDARDS UND DIE WENDE ZU ROTEKTIONISMUS IN WIRTSCHAFT UND WÄHRUNG	
	Vom Ende des Ersten Weltkriegs bis zum Ausbruch des Zweiten: Der Zusammenbruch des Goldstandards, die politische Ablehnung des Laissez-faire im internationalen Handel, die beggar thy neighbor-Politik, der Protektionismus und der Wandel des internationalen Handelsrechts in ein Verwaltungsrecht der Außenwirtschaftsbeziehungen Anmerkungen zu den wichtigsten Instrumenten des Protektionismus, insbesondere zu Devisenverkehrsbeschränkungen, dem Goldmonopol, Zöllen, mengenmäßigen Einfuhrbeschränkungen, Clearingsystemen und nicht-tarifären Handelshemmnissen	31 36
	Kapitel IV	
	DAS RECHT DER WELTWIRTSCHAFTSORDNUNG VON BRETTON WOODS BIS ZUR GRÜNDUNG DER WELTHANDELSORGANISATION	
1.	Die Einigung von Bretton Woods (1945) und das Projekt einer neuen internationalen Wirtschaftsordnung: die Gründung des Internationalen Währungsfonds und der Weltbank sowie der Abschluss des Allgemeinen Zoll- und Handelsabkommens (GATT); das System der	
2.	festen Wechselkurse und sein Scheitern Internationaler Neoliberalismus, seine Entwicklungen und seine Grenzen: Kalter Krieg, Dekolonialisierung, Nationalisierung und neue Formen des Schutzes ausländischer Investitionen	45 53

Inhaltsverzeichnis	VII
	Seite
3. Von den Bretton-Woods-Abkommen bis zur Gründung der Welthandelsorganisation (1994): die Entwicklung des GATT durch die <i>Rounds</i> , Regionalismus, Bildung und Konsolidierung des Entwicklungsrechts	63
KAPITEL V	
DAS RECHT DER WELTWIRTSCHAFTSORDNUNG VON DER GRÜNDUNG DER WELTHANDELSORGANISATION BIS ZUR KRISE 2008	
 Von der Gründung der Welthandelsorganisation bis zum Ausbruch der Krise 2008: das Ende des Ost-West-Konflikts (Kalter Krieg); die Anerkennung der Prinzipien und Institutionen des Neoliberalismus durch Entwicklungsländer und ehemals sozialistische Staaten; Glo- balisierung und technologische Entwicklung Die Krisen der Weltwirtschaftsordnung im Zeitalter der Globalisie- rung: lokale Finanzkrisen und die Weltwirtschaftskrise von 2008 	71 76
KAPITEL VI DER GEGENWÄRTIGE RECHTSRAHMEN: GELTENDES INTERNATIONALES RECHT UND DIE VIELFALT SEINER QUELLEN	
 Vorbemerkungen Allgemeines Völkerrecht. Die Ursprünge des rechtlichen Umgangs mit Ausländern: zwischen diplomatischem Schutz und <i>comity</i>; Souveränität über natürliche Ressourcen und Währung 	89 90
3. Völkervertragsrecht 3.1. Bilaterale Verträge oder Konventionen: Förderung der bilateralen Wirtschaftsbeziehungen durch Freihandelsabkommen, Doppelbesteuerungsabkommen, bilaterale Investi-	94
tionsabkommen	94

Multilaterale Verträge oder Konventionen: Vereinheitlichung des materiellen Rechts und neue Formen wirtschaftlicher Zusammenarbeit; multilaterale Handelserleichterungen sowie

99

Assoziierungs- oder Integrationsabkommen

3.2.

		Seite
	KAPITEL VII	
	SOFT LAW, HARD LAW UND DIE INTERNATIONALE SCHIEDSGERICHTSBARKEIT	
1.	Nicht zwingendes Völkerrecht (soft law). Die Governance der Gipfeltreffen und der standard setting bodies. Verhaltensstandards und	105
2.	Bestimmungen zur Selbstregulierung Rechtsvereinheitlichung: UNCITRAL, UNIDROIT und die Haager	105
	Konferenz; Modellgesetze, legislative Leitlinien und Prinzipien Einzelstaatliches Recht: die Subsumtion grenzüberschreitender	111
	Sachverhalte innerhalb der relevanten Rechtsordnung; Lösungen für Normen- und Jurisdiktionskonflikte	118
4.	Transnationales nicht-staatliches Recht. Die moderne <i>lex mercatoria</i> ; Bedürfnisse nach Uniformität, Standardisierung und Neutralität.	110
5.	Formularverträge und Standardklauseln Verfahrensrecht und materielles Recht der internationalen Schiedsgerichtsbarkeit: die "Entstaatlichung" der Streitbeilegung. Internati-	122
	onale Handels- und Investitionsschiedsgerichtsbarkeit. <i>Ad-hoc</i> -Schiedsverfahren und institutionelle Schiedsverfahren	135
	Kapitel VIII	
	DIE GEGENWÄRTIGE KRISE DER WELTWIRTSCHAFTSORDNUNG	
1.	Vorbemerkung	141
	Wirtschaftliche Freiheiten und Wertekonflikte: die demokratische Krise der Bretton-Woods-Ideologie und deren radikale Ablehnung	
3.	seitens nationaler, souveränistischer Kräfte Mögliche Auswirkungen der Veränderungen in den nationalen Ver-	142
	fassungssystemen infolge der Ablehnung und Aufgabe der neolibera- len Maximen des Bretton-Woods-Systems	145
4.	Anmerkungen zum Sonderfall des Brexit	147
	Der Zollkrieg zwischen den Vereinigten Staaten und China sowie dessen Auswirkungen auf den Welthandel: die nunmehr von China	,
	beanspruchte Rolle als Schutzherrin des Freihandels	150
	Migrationsbewegungen	152
7.	Nachhaltige Entwicklung	157

C	• .
Se	1te

187

KAPITEL IX

GEGNER UND BEFÜRWORTER DES NEOLIBERALEN MODELLS: DAS SPANNUNGSVERHÄLTNIS ZWISCHEN VERSTAATLICHUNGSDRANG, RECHTSVEREINHEITLICHUNG UND ZUSAMMENARBEIT AUF PRIVATER EBENE

1.	Vorbemerkung	165
2.	Die verschiedenen Kategorien von Gegnern des Bretton-Woods-	
	Systems: aus Wissenschaft, Praxis und Politik	168
3.	Neue Herausforderungen und die von der Rechtsvereinheitlichung	
	vorgeschlagenen Modelle	171
4.	Internationale Sicherungsrechte an beweglichen Gütern, KKMU	
	und öffentlich-private Partnerschaften (PPP)	174
5.	Konkrete Resultate der Zusammenarbeit von Privaten im Bereich	
	der nachhaltigen Entwicklung	179
	Kaditei X	

KAPITEL X

GEGNER UND BEFÜRWORTER DES NEOLIBERALEN MODELLS: DAS SPANNUNGSVERHÄLTNIS ZWISCHEN VERSTAATLICHUNGSDRANG, RECHTSVEREINHEITLICHUNG UND ZUSAMMENARBEIT AUF PRIVATER EBENE

1 Vorbemerkung

٠.	Voibemenang	101
2.	Die Reserven der Überschussländer und die Finanzierung der Welt-	
	wirtschaft. Neue regionale Institutionen und neue Finanzierungsme-	
	thoden. Die Besonderheit der chinesischen Belt and Road Initiative	188
3.	Die Krise der WTO, der Regionalismus und die Versuchungen des	
	Bilateralismus. CETA, TTIP und andere Freihandelszonen. Hin zu	
	einer neuen Konzeption der Integration der Handelsbeziehungen?	191
4.	Investitionsrecht und die Krise der Investitionsschiedsgerichtsbar-	
	keit. Neue Tendenzen des materiellen Rechts, die Einführung von	
	Elementen der Nachhaltigkeit und die Möglichkeit der counter-	
	claims seitens der Staaten. Kritik an dieser Form der Streitbeilegung	
	und Reformtendenzen	197

	Seite
5. Polyzentrismus, anwendbares Recht und transnationales Einheitsrecht. Weichenstellungen für Vereinheitlichung oder Konkurrenz der Rechtsordnungen?	204
ANHANG (ÜBERSICHTEN)	207
LITERATUREMPEEHLUNGEN	261